

## PROGRAMA SECTORIAL DE SALUT A SUD-ÀFRICA. Equipament Mèdic

Sud-àfrica, considerada la porta d'entrada als països de l'Àfrica Austral, té accés a un mercat d'aproximadament 250 milions de consumidors. Membre dels països BRICS, es tracta de l'economia més avançada de l'Àfrica Subsahariana i compta amb una de les indústries més madures del continent, infraestructures de gran qualitat i una important diversificació econòmica.

Sud-àfrica té unes **4.000 clíniques i uns 700 hospitals** amb més de 100.000 llits en total.

**El 95% dels equips mèdics a Sud-àfrica són importats**, la regulació és força dinàmica per a empreses europees i les barreres d'importació per als productes d'aquest sector són limitades.

Existeixen oportunitats per a les empreses d'equips mèdics: especialment aquelles que puguin competir en preu-qualitat amb empreses occidentals i empreses que aportin tecnologies innovadores.

D'una banda, el **sector públic** ha de seguir construint i equipant nous hospitals degut al dèficit tant en número com en la qualitat del seu equipament. Per l'exercici 2019, el ministre de finances va adjudicar 13.000m€ per al sector públic. D'altra banda, el **sector privat** és molt sofisticat i compta amb instal·lacions de primera classe amb diversos centres d'excel·lència.

Des d'octubre de 2016 hi ha un nou **tractat comercial** en vigor entre la UE y alguns països SADC (EPA-SADC) (EU - Botswana, Lesotho, Moçambic, Namíbia, Sud-àfrica i Swazilàndia). En el cas dels productes europeus, el 86% de les exportacions tindran lliure accés. La majoria de productes amb aranzel són matèries primeres sense processar, càrnics o productes agrícoles.

**L'Àfrica Health Exhibition** és la plataforma de networking i empresarial més important de Sud-Àfrica i del continent africà pel que fa al sector de la salut i per tant, el marc més apropiat per prospectar comercialment i conèixer una mica millor el mercat de l'equipament mèdic a Sud-Àfrica.

Per identificar les millors oportunitats per a la teva empresa i acompanyar-vos en l'entrada en aquests mercats de manera exitosa, ACCIÓ us proposa la participació en el **Programa Sectorial** a Sud-Àfrica per a empreses del sector de l'equipament mèdic.

## A qui va dirigit

---

- ✓ Empreses d'equipament mèdic amb productes innovadors d'alt valor afegit interessades en els mercats de l'Àfrica Subsahariana i especialment, el mercat de Sud-àfrica.
- ✓ Empreses i centres de recerca i tecnològics amb interès en trobar socis per a projectes de desenvolupament tecnològic a Sud-Àfrica

Els subsectors que presenten més oportunitats d'exportació són els següents: equipaments de diagnòstic i laboratori. S'han detectat oportunitats de negoci més concretes per equipament mèdic que tingui a veure amb malalties com la SIDA, el càncer de pell, l'obesitat i la diabetis. També l'equipament mèdic relacionat amb l'ortopèdia, el diagnòstic per imatge i l'equipament dental.

## Contingut del Programa Sectorial

---

**1. SEMINARI DE FORMACIÓ** sobre el mercat de Sud-àfrica i les oportunitats de negoci en el sector de la salut (setmana del 18 de març).

T'explicarem les informacions bàsiques que has de conèixer per entrar en aquest mercat: el sistema de salut, trets generals del sistema de registre, com funciona la distribució, punts de venda, etc.

### 2. ESTUDI PERSONALITZAT DE BARRERES A L'EXPORTACIÓ

En aquest estudi inclourem informació sobre els principals reptes del mercat, requisits exigits al importador i l'exportador, procés duaner, normativa comercial, certificacions, propietat intel·lectual, contractes de llicència....)

### 3. VISITA A MERCAT (del 26 al 31 de maig)

#### Programa previst

Dia 26

#### **Vol Barcelona – Johannesburg**

Dia 27

#### **Agenda comuna**

- Reunió amb autoritats sud-africanes/experts en temes legals per conèixer el funcionament del marc legal i de registre de producte
- Visita a un hospital i/o laboratori de referència

\*Nota: L'agenda comuna és provisional i s'acabarà definint en funció de la tipologia d'empreses participants.

Dies 28 al 30

### Participació a la fira Africa Health Exhibition amb estand o Agenda Individualitzada

- Participació amb **estand compartit** amb altres empreses catalanes del sector. Cada empresa comptarà amb la seva **agenda individualitzada** de reunions d'acord als objectius al mercat (distribuïdors, clients, proveïdors, etc.)
- Per aquesta modalitat de participació es necessitarà un número mínim de 6 empreses participants. En el cas que no hi hagi prou empreses interessades, no es participaria amb estand a la Fira però s'elaboraria igualment l'agenda individualitzada per a cada empresa participant i es reservarà un dia per visitar la fira.

\*Nota: L'empresa podrà detallar el perfil de contacte adient en la fitxa d'inscripció.

\*\*Nota: Les reunions podran tindre lloc a la Fira (a l'estand d'ACCIÓ o a l'estand dels potencials socis) o fora de la fira, en funció del que sigui més convenient en cada cas.

Dia 30-31

### Vol Johannesburg – Barcelona

#### 4. PLA DE SEGUIMENT DE CONTACTES posterior a la missió comercial (20 hores – 3 mesos)

No perdís cap de les oportunitats de negoci identificades durant la teva visita al mercat l'equip de la nostra oficina a Johannesburg t'ajudarà a fer seguiment dels contactes més interessants que hagi fet a l'Africa Health Exhibition.

#### 5. INFORME FINAL de les principals conclusions i recomanacions del nostre equip a Johannesburg.

L'informe incloure informació sobre tots els contactes realitzats i resum del resultat de les comunicacions amb els potencials socis. Així com, les principals conclusions, recomanacions i les següents passes a seguir per tal d'aconseguir tenir presència comercial en aquest mercat.

### CONDICIONS ECONÒMIQUES

---

El **cost de participació** al Programa Sectorial per part de l'empresa és de:

- ✓ **1.800** EUR (amb estand)
- ✓ **1.300** EUR (sense estand)

### Què inclou

---

- ✓ Seminari de Formació
  - ✓ Visita agrupada a mercat
  - ✓ Estudi personalitzat de registre de producte
  - ✓ Pla de seguiment de contactes
  - ✓ Material informatiu
- Coordinació del Programa i ajuda logística per part del 'equip d'ACCIÓ a Barcelona i a Sud-Àfrica

### No inclou

---

- ✓ Despeses de desplaçament (vols, hotels, etc. )
- ✓ Despeses de trasllats interns
- ✓ Manutenció.

### Termini d'inscripció

---

En cas d'estar-hi interessats, cal **emplenar la inscripció** i enviar-la **abans del 20 de febrer a:**

Leyre Alfonso

[lalfonso@gencat.cat](mailto:lalfonso@gencat.cat)

Tel 93 484 96 17