



JORNADA D'INTERNACIONALITZACIÓ I NETWORKING

Subcontractació Industrial **Com una empresa del sector industrial** **pot vendre amb èxit a Alemanya** Les necessitats de compra de les empreses industrials

Divendres, 02 de febrer de 2018, 10.00h

L'any 2017, les exportacions catalanes de productes industrials a Alemanya, van superar els **5.500 milions d'Eur**, creixent un 3.2% respecte el mateix període de l'any anterior. Més del 80% del total de les exportacions catalanes són de **productes industrials i tecnologia**, essent el **sector automoció** el tractor de les nostres exportacions.

Com ho fan aquestes empreses per vendre als mercats més exigents i més industrials d'Europa?

*Com ho hem de fer per exportar a aquests mercats que són també proveïdors nostres?
Què cal fer per a que la meua empresa vengui amb èxit allí?*

Des de la Cambra de Comerç de Sabadell i amb la col·laboració d'ACCIÓ, et facilitem les pautes per a tenir èxit comercial amb empreses alemanyes, tot entenent com correspondre a les necessitats de compra de les empreses industrials.

I et presentem la **Trobada Empresarial de Subcontractació Industrial que tindrà lloc a Munic (Alemanya)**, un esdeveniment únic en el que com a empresa industrial, podràs conèixer nous clients amb una agenda de visites pre-concertades.

Programa

10.00h: Recepció assistents

10.05h: Presentació de l'acte

Sra. Mireia Llobet i Cristina Cajal, consultores d'ACCIÓ

10.10h: Les necessitats de compra de les empreses industrials a Alemanya. El potencial de la regió de Baviera

Sra. Lesly Mejía, Consultora a l'Oficina Exterior de Catalunya a Stuttgart (ACCIÓ Stuttgart)

10.45h: Presentació de la Trobada Empresarial de Subcontractació Industrial amb Compradors Alemanys de la regió de Baviera el proper 5 de juliol

Col·loqui-networking i cloenda

11.00h: **Reunions individuals.**