

## MISSIÓ INVERSA D'IMPORTADORS/DISTRIBUIDORS RUSSOS DEL SECTOR DE LA COSMÈTICA

Del 26 al 28 de juny de 2019

Us convidem a participar a la propera missió inversa que ACCIO organitza amb importadors/distribuidors russos. L'any 2018 ACCIO va organitzar una missió empresarial a Rússia amb 8 empreses en el marc de la fira InterCharm. Després de la bona rebuda de les marques catalanes per part dels importadors/distribuidors, enguany els convidem a visitar Catalunya per que coneguin el nostre ecosistema i la cadena de valor del sector de la cosmètica.

La indústria de la cosmètica a Rússia ha mantingut la seva tendència de creixement tot i la crisi econòmica que ha patit el país durant els últims anys.

L'interès del consumidor rus pels productes de bellesa, especialment per productes innovadors i les noves tecnologies, ha resultat atractiu per als fabricants de marques estrangeres.

Els segments més dinàmics en aquest mercat són els productes professionals per a tractaments estètics professionals, productes de tractament facial, tractament capil·lar, productes de maquillatge i perfums.

La majoria de les marques, tant estrangeres com nacionals, tenen un tradicional canal de distribució: botigues retail (perfumeries), entre les quals lideren Rive Gaushe, Il de Beaute, etc. Un altre canal són els hipermercats com AlCampo, Magnit i Lenta. Una de les noves tendències és el notable creixement de les cadenes de drogueries, com ara Magnit Cosmetics, Mosjoztorg, Produzhka, etc.

També cal destacar que com passa a altres mercats, la compra *online* està experimentant un alt creixement per aquests tipus de productes.

El bon posicionament d'algunes marques catalanes al canal professional, ha fet créixer l'interès pels productes procedents de Catalunya.

En aquest sentit, hem identificat una bona oportunitat de negoci per productes *anti aging* com els *fillers*, o també *peelings* i productes de mesoteràpia. El mercat rus també mostra interès per a l'equipament professional sempre que aportí alguna innovació al mercat.

Per últim, la creixent producció nacional (ex. Natura Siberica i Organic Shop) però també la implantació productiva de marques internacionals, ha generat una bona oportunitat de negoci per empreses d'ingredients de qualitat, olis essencials, *packaging*, etc.

## **A qui va dirigit**

---

Empreses de la cadena de valor del sector de la cosmètica:

- ✓ Empreses fabricants, especialment productes professionals per tractaments estètics (*fillers*, mesoterapia etc.), productes de tractament facial, tractament capil·lar i productes de maquillatge i perfums.
- ✓ Empreses fabricants amb possibilitat de elaborar marca blanca (*private label*)
- ✓ Fabricants d'ingredients i olis essencials per a la indústria de la cosmètica
- ✓ Empreses de serveis per a la indústria cosmètica

## **Programa previst**

---

Les reunions del B2B entre empreses catalanes i russes tindrà lloc del 26 al 28 de juny a les oficines d'ACCIÓ a Barcelona (Passeig de Gràcia, 129).

## **CONDICIONS ECONÒMIQUES**

---

Aquesta activitat compta amb dues fases:

### **FASE I : 80 EUR en concepte d'inscripció**

L'Oficina Exterior de Moscou recopilarà la informació de les empreses catalanes interessades i elaborarà un catàleg que presentarà als importadors /distribuïdors que es convidaran a la missió.

### **FASE II : 75 EUR per reunió confirmada**

Els importadors viatjaran a Catalunya per mantenir reunions individuals amb les empreses participants que hagin estat seleccionades.

## **POLITICA DE CANCEL·LACIÓ**

En el cas que l'empresa participant cancel·li la seva participació un mes abans de les reunions, haurà d'abonar el import total.

## Què inclou

---

### Fase I:

- ✓ Elaboració d'un catàleg en rus de les empreses catalanes participants.
- ✓ Identificació i elaboració d'una base de dades d'importadors/distribuïdors russos.
- ✓ Presentació dels productes i serveis de l'empresa catalana i identificació de l'interès per mantenir una reunió.

### Fase II:

- ✓ Coordinació de les reunions B2B entre empreses catalanes i russes.
- ✓ Gestió del viatge i allotjament durant 3 dies dels importadors convidats.
- ✓ Intèrprets durant les sessions de B2B a les oficines d'ACCIÓ.

Material informatiu

Coordinació de l'equip d'ACCIÓ a Barcelona i a Moscou

## No inclou

---

- ✓ Opcional: Seguiment/Aftercare posterior a la missió per donar suport al seguiment dels acords iniciats i en la reorientació estratègica.

## Termini d'inscripció

---

En cas d'estar-hi interessats, cal **emplenar la inscripció** i enviar-la **abans del 15 d'abril de 2019** a:

Leyre Alfonso

[lalfonso@gencat.cat](mailto:lalfonso@gencat.cat)

Tel. 93 484 96 17