



MISSIÓ COMERCIAL

XILE, URUGUAI I PARAGUAI

(+ extensió a Argentina)

10 – 20 Novembre, 2019

Inscripcions fins: **28 de juny de 2019**



Descripció i objectius:

Aquesta Missió comercial té com a objectiu la recerca de contactes comercials (distribuïdors, agents, socis, etc.) segons els perfils sol·licitats per l'empresa, als mercats objectiu.

Ciutats a visitar: Santiago de Xile, Montevideo, Asunción i altres ciutats en funció de l'agenda de contactes.

Oportunitats de Mercat:

Per què Xile:

Al llarg de les darreres dècades Xile ha estat una de les economies de més ràpid creixement d'Amèrica Llatina i una de les que ha fet el salt més gran en el seu grau de desenvolupament. Totes les previsions apunten a un rebrot en el període 2018-2020 a mesura que les expectatives privades millorin i el preu del coure augmenti (50% de les explotacions del país). El FMI estima un creixement del 3,4% per aquest any. L'economia xilena és una de les més obertes al món dels països de la regió de LATAM. Entre els sectors amb més possibilitat per a les empreses catalanes podem destacar: alimentació especialitzada i gourmet, energia i recursos (gestió de residus i tractament de l'aigua), millora dels processos productius i la incorporació de tecnologies associades a la indústria 4.0, electrònica i electricitat, hàbitat (il·luminació i mobiliari), reconversió de la indústria metal·lúrgica i metall mecànica, Smart Cities, TIC i transformació digital, salut i equipaments químics, tèxtil (confecció i tècnic)

Per què Argentina:

L'economia de l'Argentina va repuntar l'any 2017 tot i que aquest any la situació és més incerta. Amb una població de 43.6 milions d'habitats, el consum de les llars i les inversions fixes brutes van augmentar fortament. Pel costat de l'oferta, el creixement ha afectat tots els sectors. El FMI estima un creixement del -1,7% per aquest any. El sector de la construcció ha estat el major contribuent, un 9,7% més que l'any (GA), fonamentalment recolzat per l'augment de la inversió pública. L'agricultura, el transport i la comunicació i la intermediació financera també han registrat forts resultats, assolint pics respectius del 4,9%, 4% i 4,4% durant el mateix període. Les importacions estan augmentat considerablement. Els sectors amb més possibilitats per a les empreses catalanes són: processament d'aliments, alimentació especialitzada i gourmet, electrònic i electricitat, indústria farmacèutica,

IMP 7.5.1/01APF-03



materials de construcció i primeres matèries, maquinària, metal·lúrgia i d'equip, tèxtil i moda, medi ambient, energies renovables i infraestructures.

Per què Uruguai:

L'any 2017 l'activitat es va veure sostinguda per les exportacions i el consum de les famílies. L'economia es va beneficiar de la represa del creixement a Brasil i Argentina, així com el repunt dels preus d'exportació agrícola (soja, carn, productes lactis). Internament, el consum va recuperar un cert impuls gràcies a una menor inflació, que es va reduir dins del rang objectiu (3% -7%) fixat pel banc central. Es preveu que l'activitat continuï sent dinàmica l'any 2018, amb un creixement impulsat per tots els sectors. El FMI preveu un creixement del seu PIB d'un 3,2% per l'any 2019. Els sectors relacionats amb el processament d'aliments, els equipaments de transport, components d'automoció, els productes químics, les TIC, les energies renovables i els serveis logístics, són els que ofereixen millors perspectives per a les nostres empreses.

Per què Paraguai:

El FMI estima un creixement del PIB d'un 4,4 pel 2019, impulsat per la demanda interna i les exportacions agrícoles. Aquesta última es beneficiarà de la millora de la situació econòmica tant a Brasil com a Argentina, els principals socis comercials del país, així com a la moderada pujada del preu de la soja (42% de les exportacions). No obstant això, la contribució del comerç exterior al creixement serà limitat a causa del ritme accelerat de les importacions. Les oportunitats comercials, estan doncs al sector agropecuari (maquinària i fertilitzants), de transformació (maquinària); material i equipament per la construcció; material i equipament elèctric, equipament pel tractament d'aigües; sector farmacèutic; químics i perfumeria; maquinària per cuir i fusta, accessoris per vehicles, editorials i, en general, sector alimentació

Itinerari / Dates d'inscripció

- **Itinerari:** Del 10 al 20 de novembre de 2019

Ciutats a visitar: Santiago de Xile, Montevideo, Asunción i altres ciutats, si s'escau, en funció de l'agenda de contactes.

10 de novembre: vol BCN – Santiago

11, 12 i 13 de novembre: **jornades de treball a Xile**

13 de novembre (tarda): desplaçament Santiago-Montevideo

14 i 15 de novembre: **jornades de treball a Uruguai**

17 de novembre (tarda): vol Montevideo-Asunción

18 i 19 de novembre: **jornades de treball a Paraguai**

19 novembre (nit): vol Asunción-BCN

(L'itinerari proposat podrà ser modificat, prèvia aprovació de la Cambra, en funció de l'agenda de l'empresa participant).

IMP 7.5.1/01APF-03



- **Quota de participació: 650 € (+IVA)** (+ cost d'agenda contractada)
- **Cost de les agendes personalitzades:**
 - Agenda a un país: 800€ (+IVA)
 - Agenda a dos països, preu total: 900€ (+IVA)
 - Agenda a tres països, preu total: 1000€ (+IVA)**Com a màxim es poden demanar agendes a tres dels quatre països.**
- **Data límit d'inscripció: 28 de juny de 2019**

Subvenció "Bossa de viatge": aquesta missió disposa d'una subvenció d'ACCIÓ a través del conveni amb el Consell General de Cambres de Catalunya per un import aproximat de 1000€.

Què us oferim?

- Reunió amb el responsable dels mercats de la Cambra de Sabadell per avaluar l'activitat i objectiu de l'empresa participant.
- Agenda individualitzada elaborada pel nostres col·laboradors a destí: **Oficines Exteriors de Catalunya a Santiago de Xile i Buenos Aires**
- Recolzament logístic.
- Ampli ventall de productes específics que us poden ajudar a fer més rendible l'acció comercial.
- Seguiment personalitzat de l'acció comercial.

Destinataris: Empreses que desitgin obrir mercat, buscar socis comercials, distribuïdors, clients o amb projectes d'inversió.

Requisits: Obert a qualsevol empresa, previ filtre de les oportunitats de negoci al país de destí.

Més informació:

CAMBRA OFICIAL DE COMERÇ I INDÚSTRIA DE SABADELL

Av. Francesc Macià, 35 – 08206 Sabadell. Tel: 937451263

Sr. Vicenç Vicente / Sra. Cristina Taché, E-mail: vvicente@cambrasabadell.org / ctache@cambrasabadell.org



CONDICIONS DE PARTICIPACIÓ

1. L'**objectiu** de l'acció és promoure la internacionalització de l'empresa participant. Queden, doncs, excloses les empreses que no persegueixin aquest objectiu.
2. Per tal de poder preparar adequadament els contactes, l'empresa es compromet a aportar **tota la informació** que se li sol·liciti dins la data fixada pels gestors a:
Cambra de Comerç de Sabadell, Departament Promoció Internacional
Vicenç Vicente
Av. Francesc Macià, 35 – 08206 Sabadell
Tel: 937451263
Adreça electrònica: vvicente@cambrasabadell.org

La sol·licitud de participació només es considerarà ferma amb la recepció del **formulari d'inscripció** degudament emplenat i el **justificant del pagament** corresponent a la quota de participació (+IVA)

3. **Forma de pagament:**
 - Per transferència bancària on figuri com a concepte "Missió Directa Xile, Uruguai i Paraguai 2019", al compte número IBAN ES26 0081 090086 0001686079
 - Per targeta de crèdit (necessitem un e-mail autoritzant el pagament a través de la targeta, amb el número de la targeta, la data de caducitat i els tres números CVV).
 4. El **criteri de selecció** de les empreses participants serà el següent:
 - La idoneïtat del producte al mercat objectiu.
 - La data d'arribada de la inscripció (full d'inscripció i comprovant del pagament).
 - Tindran prioritat les empreses dels sectors prioritaris i les que sol·licitin agenda d'entrevistes a ambdós països
- S'enviarà una comunicació a les empreses seleccionades. A les empreses no seleccionades se'ls retornarà la quota de participació i rebran una comunicació amb les raons de l'exclusió.
5. L'empresa es compromet a mantenir les entrevistes de treball que s'hagin programat d'acord amb la informació i les instruccions subministrades.
 6. En cas de **cancel·lació de l'empresa:**
 - La quota de participació no es retornarà.
 - La penalització del cost de l'agenda de contactes serà del 100 % en cas de que el nostre col·laborador a destí hagi començat les tasques de preparació de l'agenda.
 - De les despeses ocasionades amb l'agència de viatges, l'empresa en serà directament responsable.