

MISSIÓ EMPRESARIAL a SINGAPUR I INDONÈSIA

Del 14 al 19 de juliol de 2019

SINGAPUR:

Amb una població de més de 5.6 milions de persones que viuen en només 710 km² i recursos limitats d'aigua dolça, Singapur té molta experiència en el desenvolupament de solucions innovadores per satisfer les seves necessitats de gestió de l'aigua.

Les empreses amb seu a Singapur estan ben preparades per oferir solucions integrals i de gestió de l'aigua a tota la cadena de valor, especialitzant-se en qualsevol aspecte, des de la dessalinització i l'osmosi inversa fins al tractament municipal i industrial de l'aigua.

A mesura que les ciutats s'expandeixen i augmenten els números de població, l'accés als subministraments d'aigua i a les xarxes de distribució és cada vegada més escàs i car. Singapur no va ser una excepció en els seus dies en desenvolupament i va perseguir solucions i estratègies innovadores per garantir aigua neta i assequible per als seus ciutadans. Avui dia, Singapur utilitza la diversificació com a pilar fonamental de la seva estratègia de gestió de l'aigua, garantint el seu subministrament a través de quatre dinàmiques nacionals:

- ✓ Àrees de captació locals
- ✓ Importació de països veïns
- ✓ Reciclatge d'aigües residuals
- ✓ Dessalinització d'aigua de mar

Singapur ho complementa amb una xarxa de transmissió i distribució ben mantinguda per minimitzar les pèrdues d'aigua sense ingressos, garantint així la gestió prudent dels recursos obtinguts

INDONÈSIA:

Indonèsia és actualment la major economia del Sud-est Asiàtic. El seu ràpid creixement i desenvolupament econòmic en els últims anys han agreujat els problemes en la qualitat de les aigües i el seu tractament, reduint el benestar de la població al país.

Fins a finals dels noranta, el subministrament d'aigua va ser un servei proporcionat per les administracions públiques. Això va donar pas a una parcial privatització del sector, proporcionant així incentius a la inversió privada estrangera. Avui, les infraestructures segueixen sent escasses i en moltes àrees del país gairebé inexistents. El clima equatorial fa que una mala gestió de l'aigua pugui implicar que la disponibilitat a algunes èpoques de l'any resulti crítica en determinades zones; i l'augment de les activitats de construcció, energia, productes industrials i l'ús domèstic han afegit pressió sobre els recursos hídrics existents.

Però la falta de coordinació entre el govern central i els locals provoca que els sectors de tractament de residus sòlids i de tractament d'aigua no es desenvolupin al mateix ritme que la demanda del país. La ràpida urbanització, l'augment dels estàndards de vida i el creixement industrial, juntament amb la manca d'infraestructures fan que el sector ofereixi atractives oportunitats al sector privat.

INDO WATER 2019 Expo & Forum és la fira més gran per a la tecnologia d'aigua, aigües residuals i reciclatge de ràpid creixement a Indonèsia i una plataforma reconeguda a Indonèsia on els professionals de la indústria de l'aigua es posen al dia sobre les últimes tendències i desenvolupaments i on es genera parteneriat de valor. És el lloc on les empreses de subministrament d'aigua i clavegueram, consultors, contractistes, professionals del tractament d'aigües residuals industrials i responsables de la presa de decisions busquen solucions i tecnologia rendibles.

A qui va dirigit

Empreses i centres de recerca i desenvolupament centrats en el negoci del tractament de l'aigua al llarg del seu cicle de vida.

Programa previst

Diumenge 14/07

Vol d'anada a Singapur.

Dilluns 15 i Dimarts 16/07

Benchmark mercat de Singapur. Possibles visites a:

- PUB (Public Utilities Board), Singapore National Water Agency, www.pub.gov.sg
- Nanyang Environment and Water Research Institute, <http://newri.ntu.edu.sg/Pages/default.aspx>
- Nanyang Polytechnic Environmental & Water Technology Centre for Innovation, <https://www.np.edu.sg/ewtcoi/Pages/default.aspx>
- Separation Technologies Applied Research and Translation, <http://start.ntuitive.sg/>
- Singapore Water Association, <https://www.swa.org.sg/>
- Possible Networking amb la Singapore Water Association.
- Visita a planta de NEWater.

Dimecres 17

Vol d'anada a Jakarta

Dijous 18

Agenda grupal*/Individual a INDO WATER 2019 Expo & Forum segons els interessos dels participants.

Divendres 19

Agenda grupal*/Individual a INDO WATER 2019 Expo & Forum segons els interessos dels participants.

(*). Possible visita a:

- Indonesian Water Association, <http://www.idwa.or.id/>

Sortida cap a Barcelona.

Dissabte 20

Arribada Barcelona

CONDICIONS ECONÒMIQUES

El **cost de participació** a la missió per part de l'empresa és de 2000€ + IVA aprox. La quota d'inscripció és de de 600€ + IVA. 400 (1er país) i 200 (2on país)+ IVA.

***Nota:** aquest és un pressupost aproximat que inclou les despeses indicades a l'apartat següent. El pressupost pot variar en funció del número d'empreses participants i del moment de reserva de vols i hotels.*

Què inclou

La participació als esdeveniments de l'Agenda Empresarial com:

- ✓ Vol Barcelona – Singapur - Jakarta - Barcelona.
- ✓ 4 nits d'hotel.
- ✓ Agenda comuna (a Singapur i Jakarta) organitzada per l'Oficina Exterior d'ACCIÓ a Singapur.
- ✓ Agenda individual segons les necessitats de l'empresa (a Jakarta) organitzada per l'Oficina Exterior d'ACCIÓ a Singapur.
- ✓ Possible Networking (a Singapur) i/o possible participació en Fòrums/Seminaris (a Jakarta).
- ✓ Coordinació de l'equip d'ACCIÓ a Barcelona i a Singapur.

Les empreses participants podran gaudir d'un ajut de 1.322,22 € (import bossa viatge) en concepte de bossa de viatge (segons normativa). El nombre de bosses de viatge és limitat i es concedirà per ordre d'inscripció.

***Nota:** L'import de la bossa de viatge es descomptarà directament de la factura de l'agència de viatges seleccionada per ACCIÓ. Aquest ajut està subjecte a l'aprovació de pressupost.*

ACCIÓ **Generalitat
de Catalunya****CWP**
CATALANWATERPARTNERSHIP**amec**

No inclou

- ✓ Transfers aeroport – hotel
- ✓ Despeses de trasllats interns i manutenció.
- ✓ Entrada a la Indo Water 2019 Expo & Forum

Opcional: Seguiment/Aftercare posterior a la missió per ajudar al seguiment dels acords iniciats i suport en la reorientació estratègica. Cost per determinar en funció del nombre de contactes.

Termini d'inscripció

En cas d'estar-hi interessats, cal **emplenar la inscripció** i enviar-la **abans del 30 d'abril del 2019** a: Xavier Amores (xavier.amores@cwpcat.cat i/o (+34) 972 18 33 38 / 664 648 209) i/o Elena Antonijuan (eantonijuan@gencat.cat i/o (+34) 93 484 96 41).