

MISSION EMPRESARIAL A SUD-ÀFRICA EN EL MARC AFRICA HEALTH EXHIBITION

Del 27 al 31 de maig de 2018

Sud-àfrica, considerada la porta d'entrada als països de l'Àfrica Austral, té accés a un mercat d'aproximadament 250 milions de consumidors. Membre dels països BRICS, es tracta de l'economia més avançada de l'Àfrica Subsahariana i compta amb una de les indústries més madures del continent, infraestructures de gran qualitat i una important diversificació econòmica. En el sector salut hi ha empreses multinacionals instal·lades al país i que tenen clients tant en el sector públic com en el privat, com per exemple GE, Siemens, Philips, etc.

Sud-àfrica té unes 4.000 clíniques i uns 700 hospitals amb més de 100.000 llits en total. El 95% dels equips mèdics a Sud-àfrica són d'importació i per tant hi ha poca regulació o barreres d'entrada per als productes d'aquest sector (el mercat Pharma és del 50%).

Trobem oportunitats per a les empreses d'equips mèdics (especialment equips nous i innovadors). El sector públic ha de seguir invertint en construir i equipar nous hospitals ja que hi ha un dèficit evident tant de qualitat com de quantitat. El sector privat és molt sofisticat i compta amb instal·lacions de primera classe amb diversos centres d'excel·lència, on aproximadament el 93% dels equips s'importen. El sector privat és menys partidari de renovar equipament contínuament, però sí que preveu inversions en dispositius/materials en sectors concrets de molt valor afegit i siguin innovadors.

Els subsectors que presenten més oportunitats d'exportació són els d'equipaments de diagnòstic i laboratori. S'han detectat oportunitats de negoci més concretes per equipament mèdic relacionat amb malalties com la SIDA, el càncer de pell, l'obesitat i la diabetis. També l'equipament mèdic relacionat amb l'ortopèdia, el diagnòstic per la imatge i l'equipament dental.

Des del mes d'octubre de 2016 ha entrat en vigor un nou tractat comercial entre la UE y alguns països SADC (EPA-SADC) (EU - Botswana, Lesotho, Moçambic, Namíbia, Sudàfrica i Swazilàndia). En el cas dels productes europeus, el 86% de les exportacions tindran lliure accés.

L'Àfrica Health Exhibition és la plataforma de networking i empresarial més important de Sud-Àfrica i del continent africà pel que fa al sector de la salut. S'espera la participació d'uns 10.00 professionals del sector i més de 550 empreses del sector: proveïdors internacionals, service providers, fabricants, farmacèutiques, etc. Per aquesta raó, considerem que és el marc més apropiat per organitzar la missió estratègica per prospectar comercialment i conèixer millor el mercat de l'equipament mèdic a Sud-Àfrica.

A qui va dirigit

Empreses d'equipament mèdic amb productes innovadors d'alt valor afegit interessades en els mercats de l'Àfrica Subsahariana i especialment, el mercat de Sud-àfrica.

S'han detectat oportunitats de negoci més concretes per equipament mèdic que tingui a veure amb malalties com la SIDA, el càncer de pell, l'obesitat i la diabetis. També l'equipament mèdic relacionat amb l'ortopèdia, el diagnòstic per imatge i l'equipament dental.

Programa previst

1. AGENDA COMUNA*: agenda amb actors claus del sector de les tecnologies mèdiques a Sud-Àfrica .

- Reunió amb alguna associació sectorial per explicar el sistema del sector salut a Sud-Àfrica.
- Reunió amb autoritats sud-africanes/experts en temes legals per conèixer el funcionament del marc legal i de registre de producte.
- Visita a un hospital i/o laboratori de referència.
- Visita a la Africa Health Exhibition.

*Nota: L'agenda comuna és provisional i s'acabarà definint en funció de la tipologia d'empreses participants.

2. AGENDA INDIVIDUALITZADA* per cada empresa participant. D'acord als objectius i l'interès de cada empresa, s'organitzaran reunions individuals amb potencials socis: distribuïdors, clients, etc.

*Nota: L'empresa podrà detallar el perfil de contacte adient en la fitxa d'inscripció.

CONDICIONS ECONÒMIQUES

El **cost de participació** a la missió per part de l'empresa és de **1.800 €**, inclosa quota d'inscripció de **400 €**

Nota: *aquest és un pressupost aproximat que inclou les despeses indicades a l'apartat següent. El pressupost pot variar en funció del número d'empreses participants i del moment de reserva de vols i hotels.*

Què inclou

La participació als esdeveniments de l'Agenda Empresarial com:

- ✓ Vol Barcelona – Johannesburg – Barcelona
- ✓ 4 nits d'hotel
- ✓ Agenda comuna a Johannesburg
- ✓ Agenda Individualitzada per a cada empresa participant.
- ✓ Material informatiu
- ✓ Coordinació de l'equip d'ACCIÓ a Barcelona i a Johannesburg

Les empreses participants podran gaudir d'un **ajut de 991,66 € (import borsa viatge)** en concepte de bossa de viatge (segons normativa). El nombre de bosses de viatge està limitat a 8 empreses i es concedirà per ordre d'inscripció.

Nota: *l'import de la bossa de viatge es descomptarà directament de la factura de l'agència de viatges seleccionada per ACCIÓ.*

No inclou

- ✓ Despeses de trasllats interns i mantenició.
- ✓ Transfers aeroport – hotel - aeroport

Opcional: Seguiment/Aftercare posterior a la missió per ajudar al seguiment dels acords iniciats i suport en la reorientació estratègica. Cost per determinar en funció del nombre de contactes.

Termini d'inscripció

En cas d'estar-hi interessats, cal **emplenar la inscripció** i enviar-la **abans del 9 de març de 2018** a:

Leyre Alfonso
lalfonso@gencat.cat
 Tel 93 484 96 17