

MISSIÓ DRONS A CANADÀ (Mont-real) Del 15 al 18 d'abril del 2019

L'ecosistema aeroespacial que s'ha establert al Canadà a través dels anys li ha permès al país desenvolupar-se ràpidament en el prometedor sector dels sistemes d'aeronaus no tripulades (UAV, per les sigles en anglès Unmanned Aerial Vehicle).

En termes de producció d'avions civils, Canadà ocupa el tercer lloc a nivell mundial la qual cosa li ha permès posicionar-se com a líder en el sector i desenvolupar altres subsectors relacionats a aquesta indústria. Segons estimacions d'Industry Canada, el país compta amb prop de 700 empreses en aquest àmbit dedicades a la fabricació, manteniment, i reparació industrial.

Considerant aquest context, tant el Govern com els principals actors de la indústria, estan buscant aprofitar els clústers ja establerts i el coneixement del sector per convertir el país en un referent en el mercat dels UAV o drons. Cal destacar que aquest sector és un dels principals mercats emergents de la indústria aeroespacial. A nivell mundial, el sector UAV es va estimar en 13.220 milions de dòlars en el any 2016 i es preveu que arribi 28.270 milions de dòlars en el 2022, a una taxa composta anual de 13,51%. (1)

Segons informació del Stockholm International Peace Research Institute (SIPRI, per les sigles en anglès) els tres països que més van exportar UAV en el període de 1985 a 2014 van ser Israel, EUA i Canadà amb 60,7% 23,9% i 6,4% respectivament. El percentatge restant de les exportacions van ser atribuïdes a Rússia, França, Àustria, Itàlia, Alemanya i China. (2)

Aquest sector es troba concentrat principalment en l'ús militar, el qual encara segueix sent la font més alta d'ingressos. No obstant això, s'estima que en els propers 10 anys l'àmbit comercial creixerà més ràpidament. D'acord amb l'estudi del Grup Teal (2014), els UAV de defensa representa al 89% de tot el mercat, mentre que l'àmbit comercial representa el 11%. (3)

A Canadà hi ha diverses regions on s'està concentrat el desenvolupament del sector dels UAV. Les províncies que estan prenent el lideratge en aquest sector són: Quebec, Alberta i Ontario.

Objectius de la missió:

L'objectiu de la missió és prospectar el mercat del Canadà i les oportunitats de negoci que presenta per a les empreses catalanes del sector dels Drons i Tecnologies relacionades amb els Drons.

Aprofitarem que durant aquest dies es celebra la International Aerospace Week a Mont-real per poder establir contactes formals i informals amb els principals actors del sector a Canadà.

- (1) Unmanned Aerial Vehicle (UAV) Market (2016)
- (2) SIPRI (2016) Trends in International Arms Transfer
- (3) Teal Group (2014) Teal Group predicts Worldwide UAV market.

A qui va dirigit

Empreses/entitats del sector Drons o de tecnologies d'aplicació interessades en el mercat de Canadà:

- Empreses de Drons
- Empreses tecnològiques de sistemes d'aplicació en Drons
- Centres Tecnològics

Programa previst

1. **AGENDA COMUNA*** i **AGENDA INDIVIDUALITZADA**** per a cada empresa participant:

ABRIL 2018	
Diumenge 14	Arribada a Mont-real.
Dilluns 15 d'abril	Drones Day, trobada B2B dins de https://www.aeromontreal.ca/international-aerospace-week-montreal-2019.html#April
Dimarts 16 d'abril i dimecres 17 d'abril	Visitarem diversos centres tecnològics (a definir segons el perfil dels participants)
Dimecres 17 d'abril PM i dijous 18 d'abril	Reunions individuals
Dijous 18	Marxa a Barcelona

*Nota: L'agenda comuna és provisional i s'acabarà definint en funció de la tipologia d'empreses participants.

**Nota: L'empresa podrà detallar el perfil de contacte adient en la fitxa d'inscripció.

D'acord als objectius i l'interès de cada empresa, s'organitzaran reunions individuals amb potencials socis tecnològics o comercials, centres tecnològics, potencials clients finals, inversors, entitats/institucions, etc.

CONDICIONS ECONÒMIQUES

El cost de la participació és de **1.192 €**, tenint en compte que el cost de la missió és de 2.500 € (bitllets avions, hotels, inscripció Drones Day 250€, agenda individual 400€, etc.), i que les empreses tindran una subvenció de 1.308 euros (1.058 euros en concepte de "borsa de viatge", segons normativa).

Nota: *aquest és un pressupost aproximat que inclou les despeses indicades a l'apartat següent. El pressupost pot variar en funció del número d'empreses participants i del moment de reserva de vols i hotels.*

Nota: El nombre de bosses de viatge és limitat (8 empreses) i es concedirà per ordre d'inscripció. La bossa de viatge queda pendent de l'aprovació del pressupost d'ACCIÓ.

L'import de la bossa de viatge es descomptarà directament de la factura de l'agència de viatges seleccionada per ACCIÓ.

Què inclou

- Vol Barcelona – Mont-real – Barcelona
- 4 nits d'hotel
- **Agenda comuna a Mont-real**, organitzada per l'Oficina Exterior d'ACCIÓ a Mont-real:
 - Centres tecnològics a Mont-real (segons els interessos dels participants en la missió, es podrà visitar: [Composite Development Centre of Quebec](#), [CRIQ](#), [Centre technologique en aérospatiale NRC Aerospace Montréal](#), [C2MI](#), [Institut national d'optique](#), [Consortium for Research and Innovation in Aerospace in Québec](#))
 - Trobada a Alma amb empreses compradores de tecnologia ("Meet the Buyers")
- Trasllat intern als Centres.

- Cost de l'entrada al Drones Day (trobada B2B) de **250 €**.
- **Agenda individualitzada** de reunions (segons necessitats de l'empresa) **400 €**
- Coordinació de l'equip d'ACCIÓ a Barcelona i a Mont-real i la resta de organitzadors anteriorment esmentats.
- Dossier informatiu

No inclou

- Transfers Aeroport – hotel –aeroport.
- Acompanyament a les reunions de l'agenda individual.
- Despeses de trasllats interns i manutenció.
- Opcional: Seguiment/Aftercare posterior a la missió per ajudar al seguiment dels acords iniciats i suport en la reorientació estratègica. Cost per determinar en funció del nombre de contactes.

Termini d'inscripció

En cas d'estar-hi interessats, cal **emplenar el formulari d'inscripció** abans del **31 de gener del 2019**.