

Oportunitats Internacionals en Compra Pública d'Innovació del sector Salut

6 de Març del 2018



ACCIÓ



Generalitat
de Catalunya



**CataloniaBio
& HealthTech**
Connecting companies

Connecta't a ACCIÓ

accio.gencat.cat

10:00 - 10:15

Benvinguda

Joan Comas, ACCIÓ Innovació

Manel Pretel, Clúster Manager CataloniaBio & Health Tech

10:15 - 11:00

Com funciona la Compra Pública d'Innovació

Anna Monistrol, Programa CPI d'ACCIÓ

Ramon Maspons, AQUAS

Gloria Palomar, Corporació Sanitària Parc Taulí

Joan Escudero, GRUPO PULSO

11:00 - 11:45

Identificació d'oportunitats a Europa, UK, EEUU i Singapur

Bernat Font, Responsable del Sector Grup Europeu a ACCIÓ

Júlia Strubell, Consultora d'Innovació de l'oficina de Londres – UK

Sergi Mata, Director de l'oficina de Washington – EEUU

Jordi Maluquer, Director de l'oficina de Singapur - Singapur

11:45 - 12:15

Preguntes i Cloenda

ACCIÓ



Generalitat
de Catalunya



Connecta't a ACCIÓ

accio.gencat.cat

Benvinguda

Joan Comas, ACCIÓ Innovació

Manel Pretel, Clúster Manager CataloniaBio & Health Tech

ACCIÓ



Generalitat
de Catalunya



Connecta't a ACCIÓ
accio.gencat.cat

Joan Comas, ACCIÓ Innovació

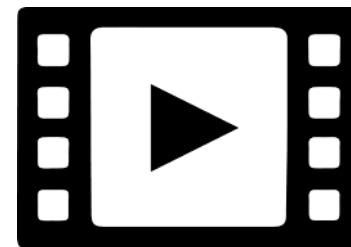
ACCIÓ



Generalitat
de Catalunya



Connecta't a ACCIÓ
accio.gencat.cat



ACCIÓ Cartera de serveis

2:50 min

ACCIÓ Oficines exteriors

1:23 min

ACCIÓ



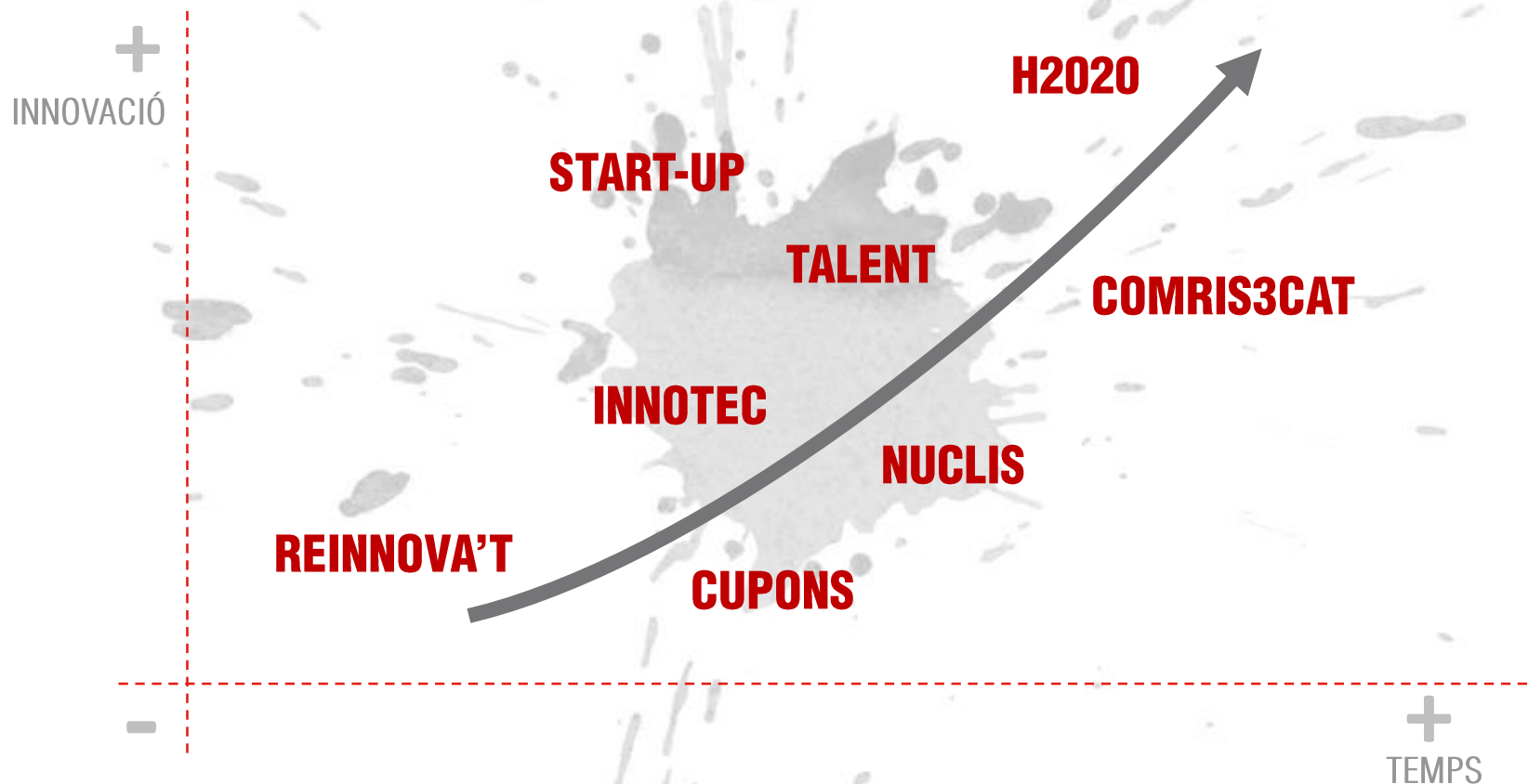
Generalitat
de Catalunya

Connecta't a ACCIÓ

accio.gencat.cat

NIVELL D'INNOVACIÓ

EMPRESSES VS INSTRUMENTS



Manel Pretel, Clúster Manager CataloniaBio & Health Tech

ACCIÓ



Generalitat
de Catalunya



Connecta't a ACCIÓ
accio.gencat.cat

Taula 1:

Com funciona la Compra Pública d'Innovació

Anna Monistrol, Programa CPI d'ACCIÓ

Ramon Maspons, AQUAS

Gloria Palomar, Corporació Sanitària Parc Taulí

Joan Escudero, GRUPO PULSO

ACCIÓ



Generalitat
de Catalunya



Connecta't a ACCIÓ
accio.gencat.cat

Anna Monistrol, Programa CPI d'ACCIÓ

ACCIÓ



Generalitat
de Catalunya



Connecta't a ACCIÓ
accio.gencat.cat



Troba el millor comprador per a la teva innovació

La Compra Pública d'Innovació és una actuació administrativa de foment de la innovació, orientada a potenciar el desenvolupament de solucions innovadores des de la demanda, mitjançant l'instrument de la compra pública.

Si ets una empresa innovadora que pot aportar noves solucions al mercat, [consulta'ns per aconseguir posicionar la teva recerca!](#)

Vols aprofitar aquest servei?

[Sol·licita'l](#)

Vols més informació?

[Contacta'ns](#)

Què ofereix?

Amb aquest servei obtindràs:

- Identificació i monitorització de licitacions de compra pública d'innovació.
- Assessorament i acompanyament en el procés d'anàlisi, cerca de socis i presentació de la proposta.
- Promoció de la participació de la petita i mitjana empresa en els procediments de Compra Pública d'Innovació, potenciant els mecanismes de publicitat amb l'anunci previ i impulsant el diàleg i la comunicació més fluida entre les entitats contractants i les empreses més innovadores.
- Grans contractes desagregats en diferents lots per adaptar-los a sectors especialitzats que incentivin la cooperació i subcontractació en els licitadors.

[Consulta'ns per conèixer-ne tots els detalls!](#)

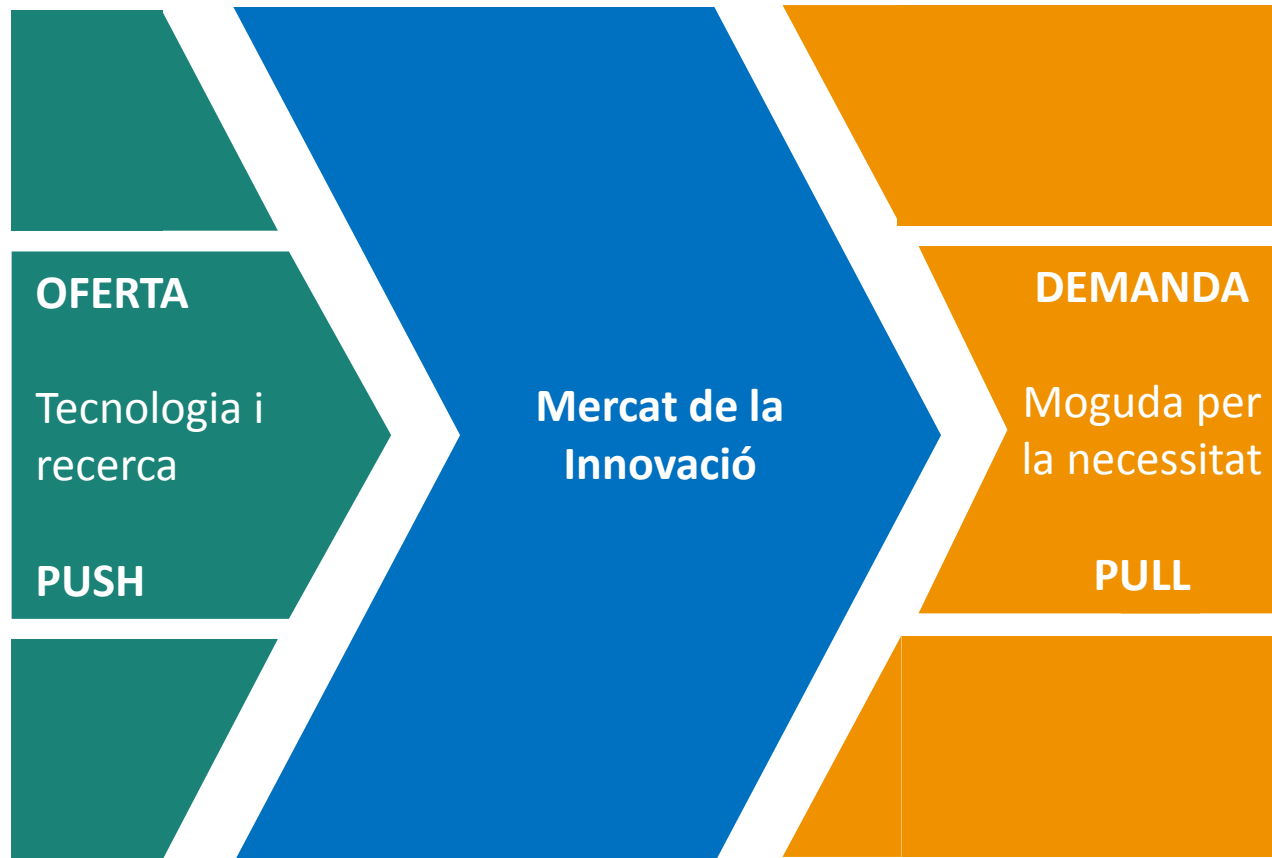
A qui va dirigit?

Noves solucions

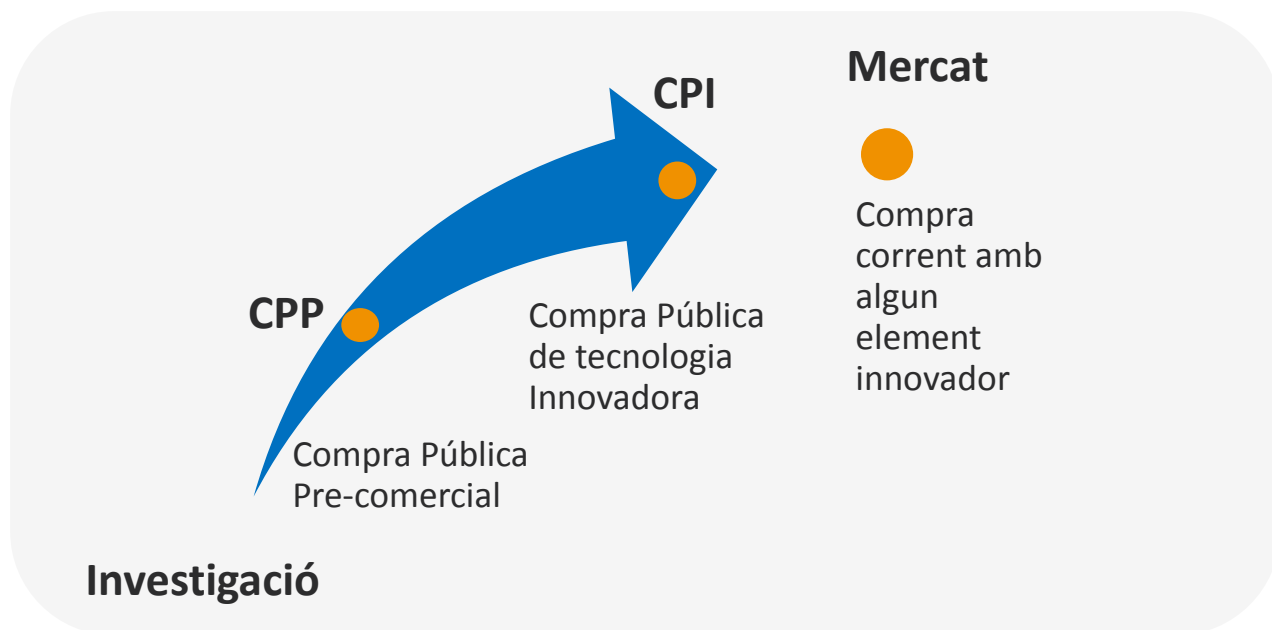
Documents clau

- Guia de compra pública en innovació
- Licitacions de Compra Pública d'Innovació obertes

Guia de la Compra Pública d'Innovació

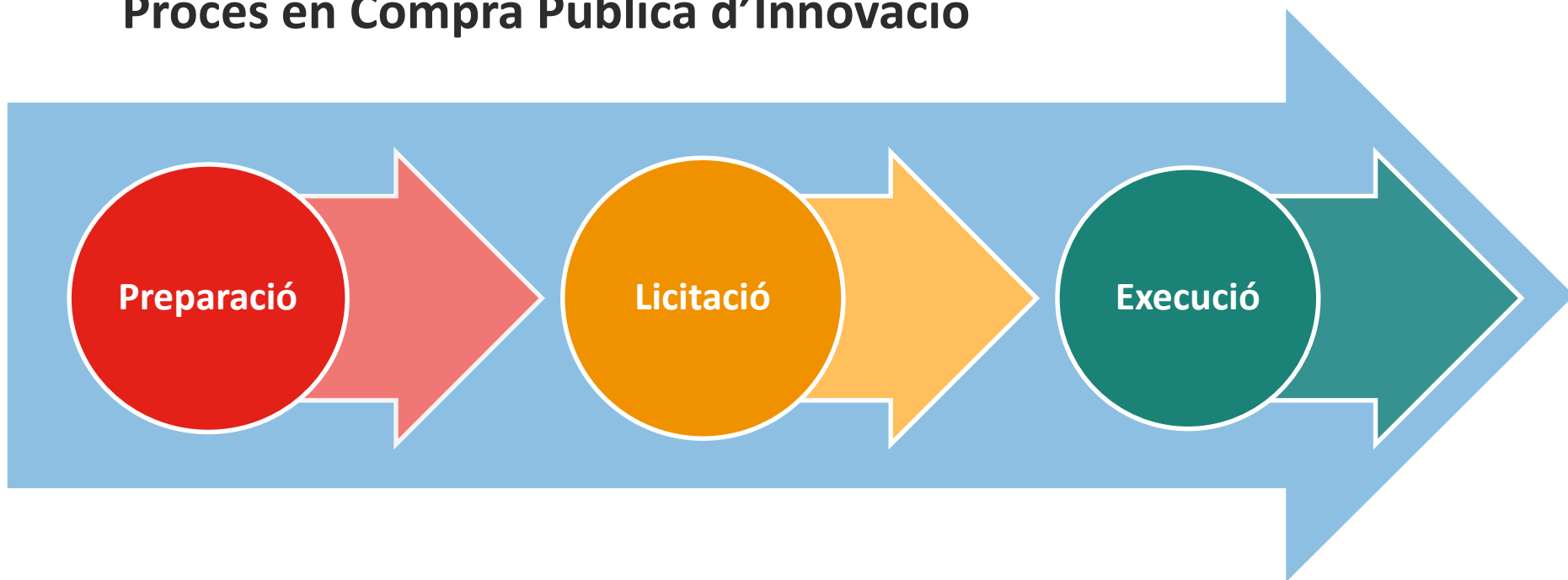


Els instruments de Compra Pública d'Innovació



	CPP Serveis de R+D	CPI Comercialització inicial
Creació, Innovació i Visió	90%	10%
Implementació, desplegament i capacitat	10%	90%

Procés en Compra Pública d'Innovació



- Identificació de Necessitats.
- Anàlisi previ de l'estat de l'art i cerca de Propietat Intel·lectual.
- Consulta de Mercat (anunci previ).
- Cas/Model de Negoci.

- Difusió anunci i documentació.
- Presentació propostes
- Preguntes i respostes.
- Avaluació (administrativa i tècnica).
- Adjudicació.
- Formalització contracte.

- Posada en marxa
- Seguiment de l'execució dels serveis i de la facturació.
- Assoliment de fites.
- Pagaments.
- Informe final de tancament i devolució de la garantia si s'escau.

Com trobar les oportunitats de Compra Pública d'Innovació



Aparèixer a les cerques sobre l'estat de l'art

Participar en Consultes de Mercat

Presentar Oferta a Licitació Oberta



ACCIÓ



Generalitat
de Catalunya



Connecta't a ACCIÓ

accio.gencat.cat

Llicitacions de Compra Pública en general



Links de llicitacions:

- [Contractació Pública a Catalunya](#)
- [Contractación del Estado – España](#)
- [Contractació a Europa \(TED\)](#)
- [Contractació internacional \(ACCIÓ - dgMarket\)](#)



[Llicitacions de
Compra Pública
d'Innovació
\(ACCIÓ\)](#)

Cada mestre té el seu llibret
Cada país té la seva normativa i requeriments

Licitacions obertes i pendents



Actualització: 10.01.2018

Robotic exoskeleton for motor rehabilitation

Lombardia

CPP CPI CFI al Mercat

CONSULTA MERCAT PENDENT OBERTA TANCADA

Coordinadors: Region Lombardia - Directorate-General University, Research and Open Innovation



TENDER All documents are in Italian

PROJECT/OBJECTIVES

Lombardy region is starting open market consultations for new PCs on a topic in the healthcare domain on 12 October 2017. Rehabilitation and assistance of neurological patients by means of robotic devices: Robotic exoskeleton for motor rehabilitation in neurological patients with upper limb motor deficit. The device must physically interact with patients exercising forces or executing movements.

Actualització: 12.02.2018

ProEmpower



EVE Open Opera - An - Pul - g - Fill

OBJECTIVES

ProEmpower is a project to buy R&D services to improve the treatment and self-management of diabetes type 2 patients using a Personalised Diabetes Management Solution. This project has received funding from the European Union's Horizon 2020

Actualització: 26.01.2018



Soci: Ministry of Health (Turkey), Health Service (Maurice), FHS (Maurice), SPMS (Portugal), Moscorcorda da Amadora (Portugal), CPBH (Bulgaria), SoReSA (Campania), University of Salerno (Italy), University Hospital Federico II (Italy), Tebiomed (Spain), Empirica (Germany)

TENDER

Live Incite



AI 3 3 3

CONSULTA MERCAT PENDENT OBERTA TANCADA

Call for Info Dead Suppl

Interest have un (CET), 2 2018 to bid to vendors wer-pcp

PROJECT/OBJECTIVES

LIVE INCITE aims to empower patients and support lifestyle changes in order to improve outcomes of surgical procedures as well as cost effectiveness of healthcare providers.

LIVE INCITE applies services based on ICT technologies that can empower hospitalized patients, outpatients and their families/carers to support a continuum of care across a range of services. The EU funded project, through Horizon2020, is a collaboration between Sweden, Spain and Denmark.

For more information, read the [Introduction to the Challenge](#) & the [Behaviour change Theory](#).

TENDER

Phase	Expected duration	Expected budget	R&D providers	Budget/ provider
Solution design	12 weeks	300.000 €	4-7	75.000 €
Prototype development	25 weeks	1.200.000 €	3-4	400.000 €
Original development	28 weeks	1.500.000 €	2-3	750.000 €

ACCIÓ

Generalitat de Catalunya

<http://karolinska.se/en/live-incite>

CONTACT

Martina Ahlberg, Project Manager
Telephone: +46 76 551 90 35
E-mail: martina.ahlberg@karolinska.se

Stefan Gudacic, Procurement Responsible
stefan.gudacic@sl.se

Connecta't a ACCIÓ
accio.gencat.cat

ACCIÓ



Generalitat de Catalunya

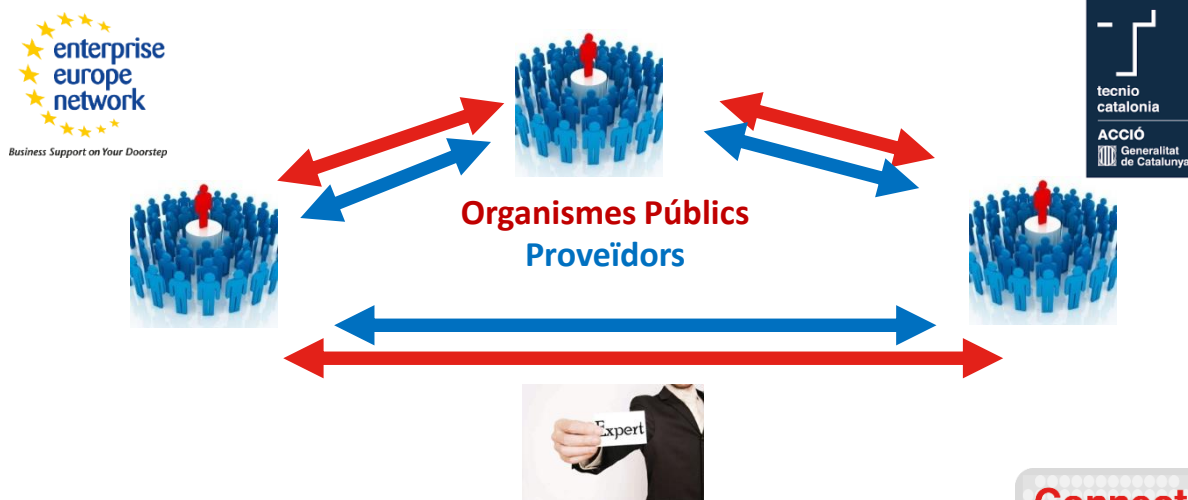


@annamonistrol

Connecta't a ACCIÓ
accio.gencat.cat

Què fa ACCIÓ?

- Identifica **Proveïdors** per a **Llicitacions** específiques dels **Organismes Públics**.
- Acompanya a les empreses:
 - Vigilància de licitacions obertes i pendents
 - Cerca de Socis – EEN network
 - Socis tecnològics - TECNIO
 - Consultors certificats
- Difusió i sensibilització



Anna Monistrol

Tel. +34 934 849 915

amonistrol@gencat.cat



@annamonistrol



@accio_cat

ACCRA BERLÍN BOGOTÀ BOMBAI BRUSSEL·LES BUENOS AIRES CASABLANCA COPENHAGUEN DUBAI HONG KONG INSTANBUL
JOHANNESBURG LIMA LONDRES MÈXIC DF MIAMI MILÀ MONT-REAL MOSCOU NOVA YORK PARÍS PEQUÍN SANTIAGO DE XILE
SAO PAULO SEÜL SYDNEY SILICON VALLEY SINGAPUR STUTTGART TEL AVIV TÒQUIO VARSÒVIA WASHINGTON DC XANGAI

ACCIO



Generalitat
de Catalunya

Connecta't a ACCIO

accio.gencat.cat

Ramon Maspons, AQUAS

ACCIÓ



Generalitat
de Catalunya



Connecta't a ACCIÓ
accio.gencat.cat

Models of Public Procurement of Innovation and PCP success stories

Ramon Maspons,
Chief Innovation Officer
AQuAS

Introduction to AQuAS



Agència de Qualitat i
Avaluació Sanitàries de Catalunya

AGENCY FOR HEALTH QUALITY AND ASSESSMENT OF CATALUNYA

**Catalan
Health
System
Observ
atory**

**Assess
ment**

**Innova
tion**

ICT

Innovation

A public company that generates knowledge from the assessment of the healthcare system useful to the main stakeholders of the public Catalan Health System (policy makers, health care managers, professionals and citizens)

The agency has the mission to contribute to the improvement of the quality, safety and sustainability of the Catalan Healthcare System by means of the generation of relevant knowledge fruit of the analysis of structured information, benchmarking definition, identification of best practices and impact assessment.



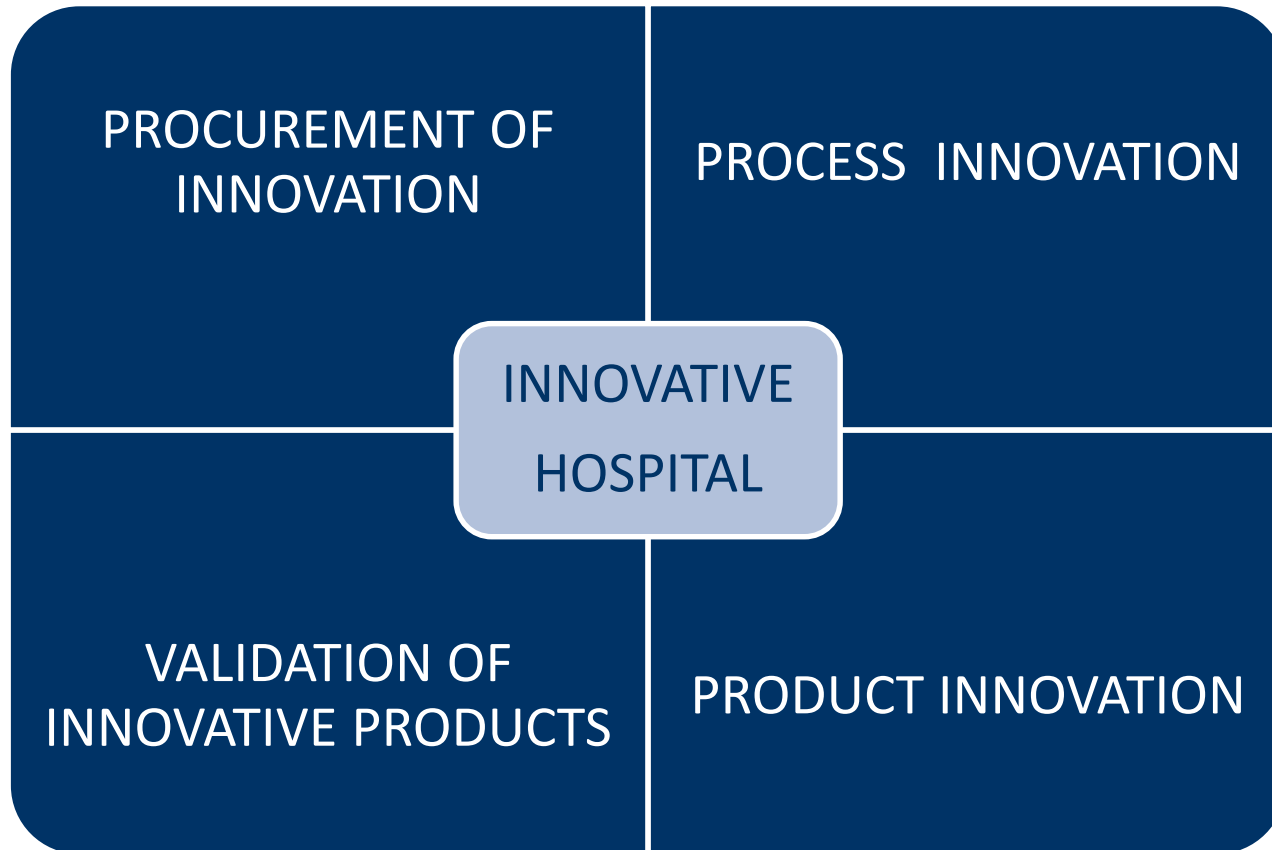
Generalitat de Catalunya
Departament de Salut



Agència de Qualitat
i Avaluació Sanitàries de Catalunya



Sistematization



Innovation procurement instruments

Influence customer on the market (Buying Power)

Problem definition

Actively stimulated R+D to solve problems

- early market participation
- Forward Commitment Procurement
- PCP of innovatives solutions
- Innovation exellerator
- Sharing risks partnerships

Atracting innovative solutions

- Customizing innovations
- Market research
- Market consultation
- Competitive dialogue
- PPI

Enhancing R6D to solve problems

- Futur standarts and norms
- Design contest
- Forward Commitment Procurement
- International PCP programmes
- Linking procurement to innovation
- fundings chemes

Enhancing innovative solutions

- Market research
- Market consultation
- Competitive dialogue
- Innovation friendly tender (functional specifications, MEAT,..)

High risk

Low risk

Not-well defined

Well defined

Domain definition

Unmet need : Definition

"Unmet need could reflect the **degree to which there are existing treatments**. A condition for which there is **no effective treatment**, and where there is, therefore, significant unmet need, could be characterised by a high QALY loss, and deemed to exhibit a high 'Burden of Illness'. Conversely, conditions that were already well served with effective treatments would be scored at a lower level of this measure – even if the untreated condition was itself severe and life-threatening."

VBP consultation document para 4.18

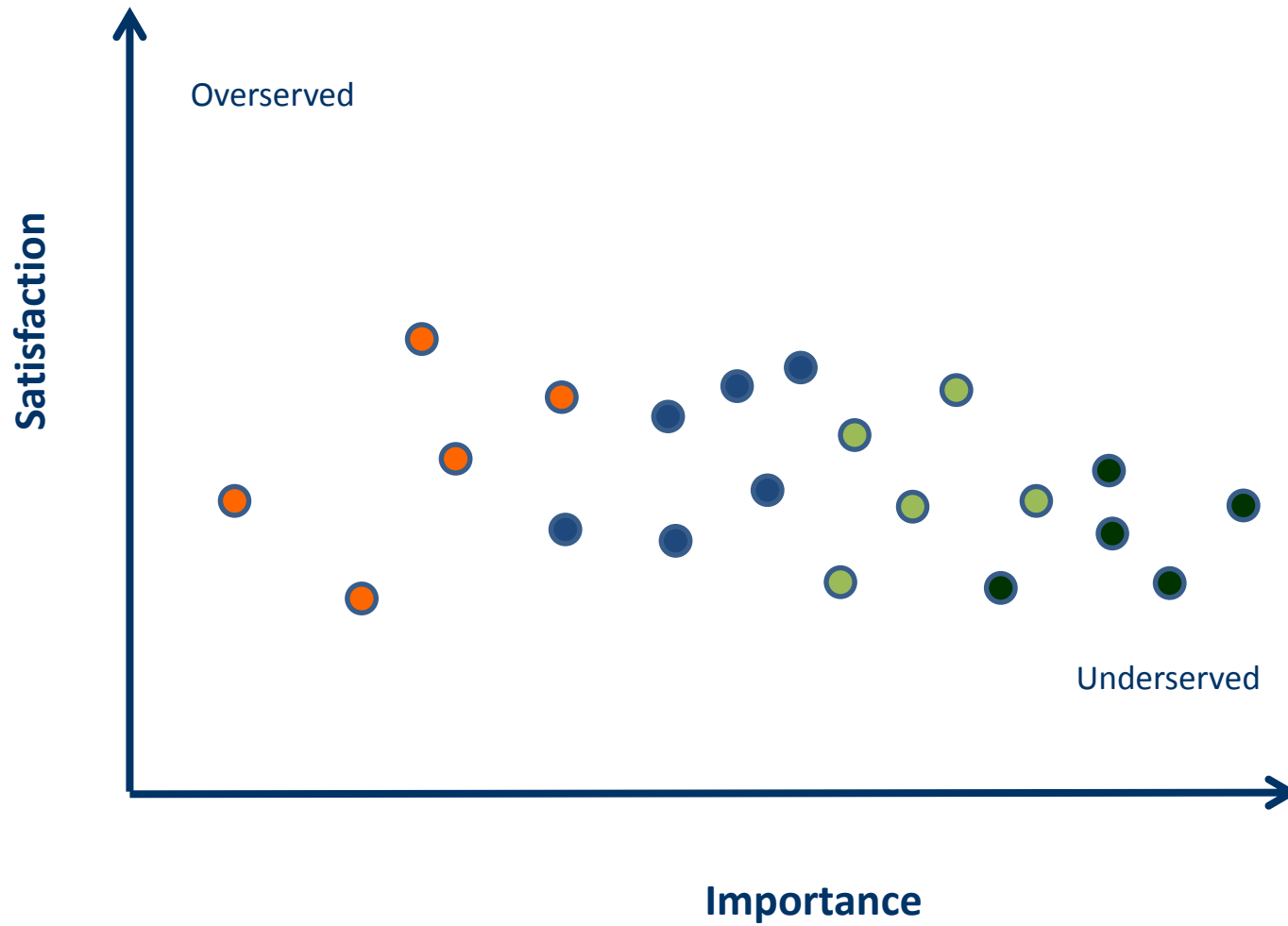
"... 'unmet medical needs' means a condition for which there exists no satisfactory method of diagnosis, prevention or treatment authorised in the Community or, even if such a method exists, in relation to which the medicinal product concerned will be of major therapeutic advantage to those affected."

Commission Regulation (EC) No. 507/2006
(EC Regulation on the conditional marketing authorisation for medicinal products for human use)

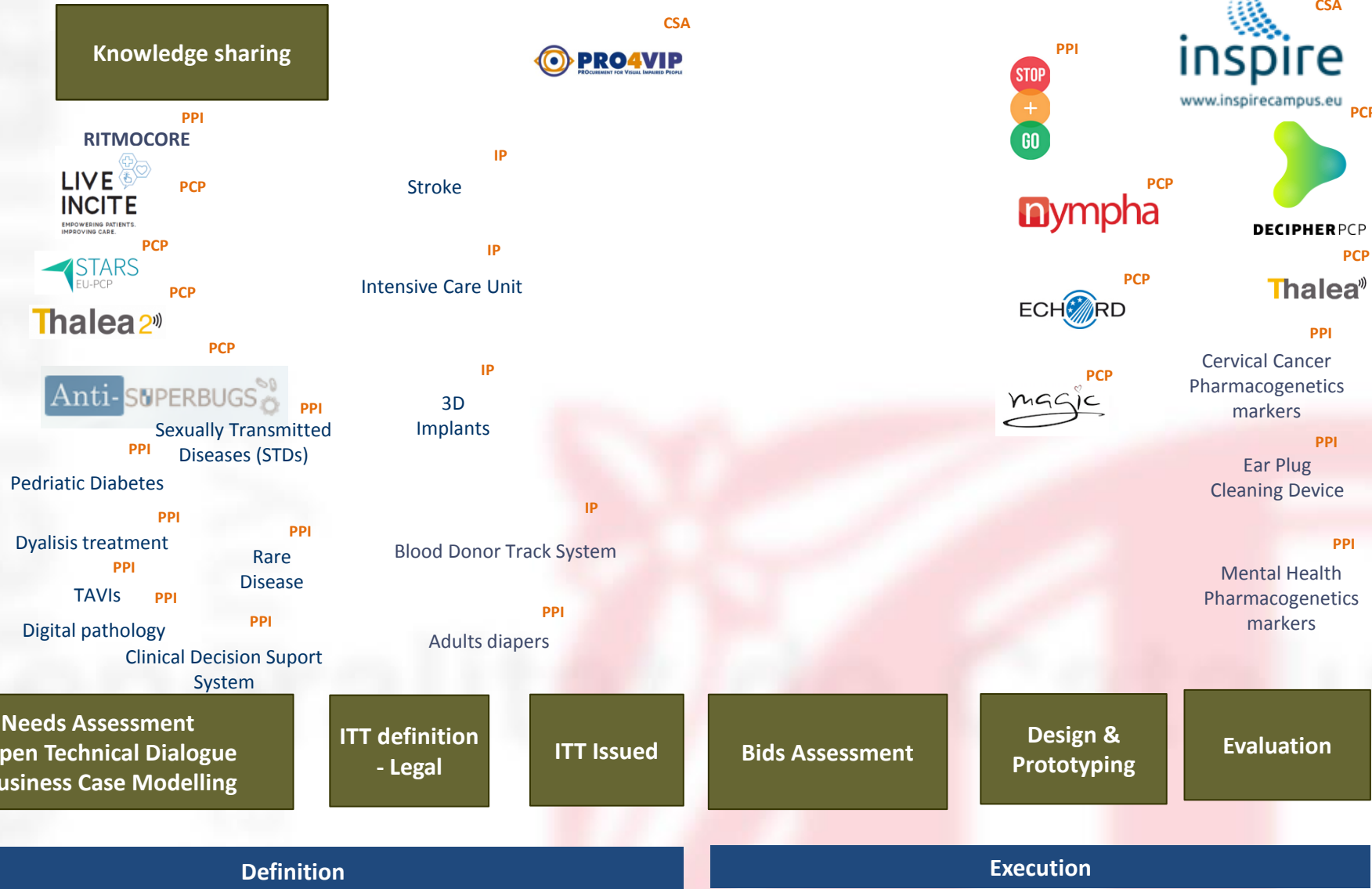
- Some definitions of unmet need are concerned with whether the services are being received rather than whether they exist – e.g. Carr and Wolfe (1976)
- Unmet need due to individual budget constraint may arise for underserved individuals with low socioeconomic status – e.g. Kataoka et al. (2002)
- Some researchers note that unmet need has two dimensions: the per-patient level and the number of patients with this level of need

- A problem, bottleneck or desire of functionality with no current suitable solution in the market or at an affordable price
(GET Project, www.get-ehealth.eu)

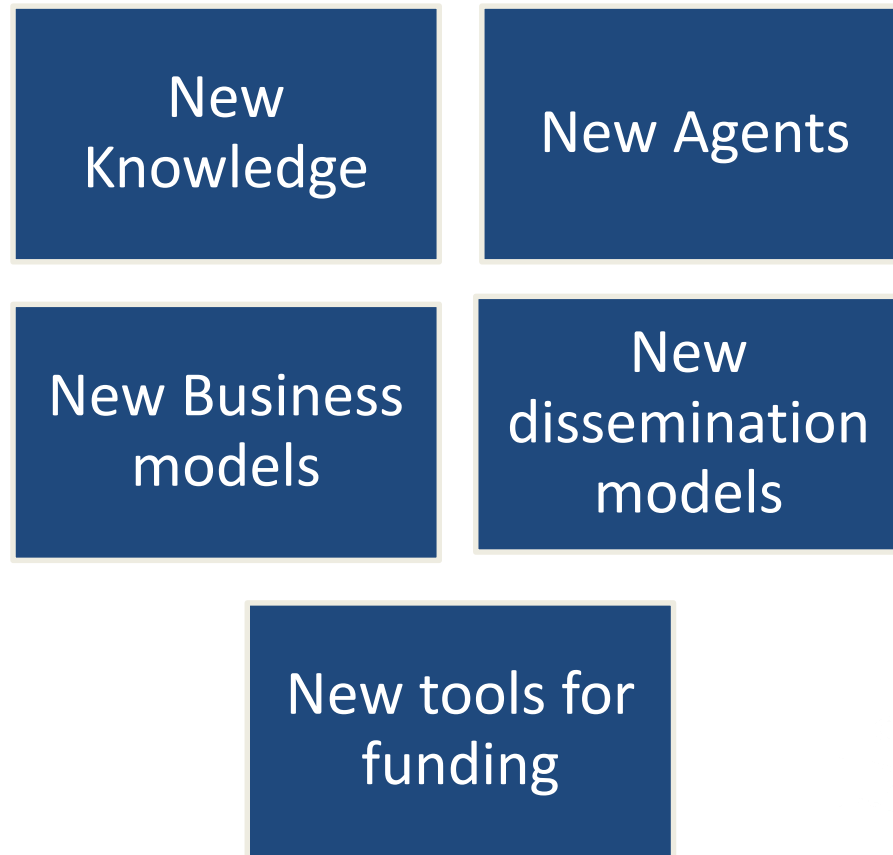
Opportunity Score



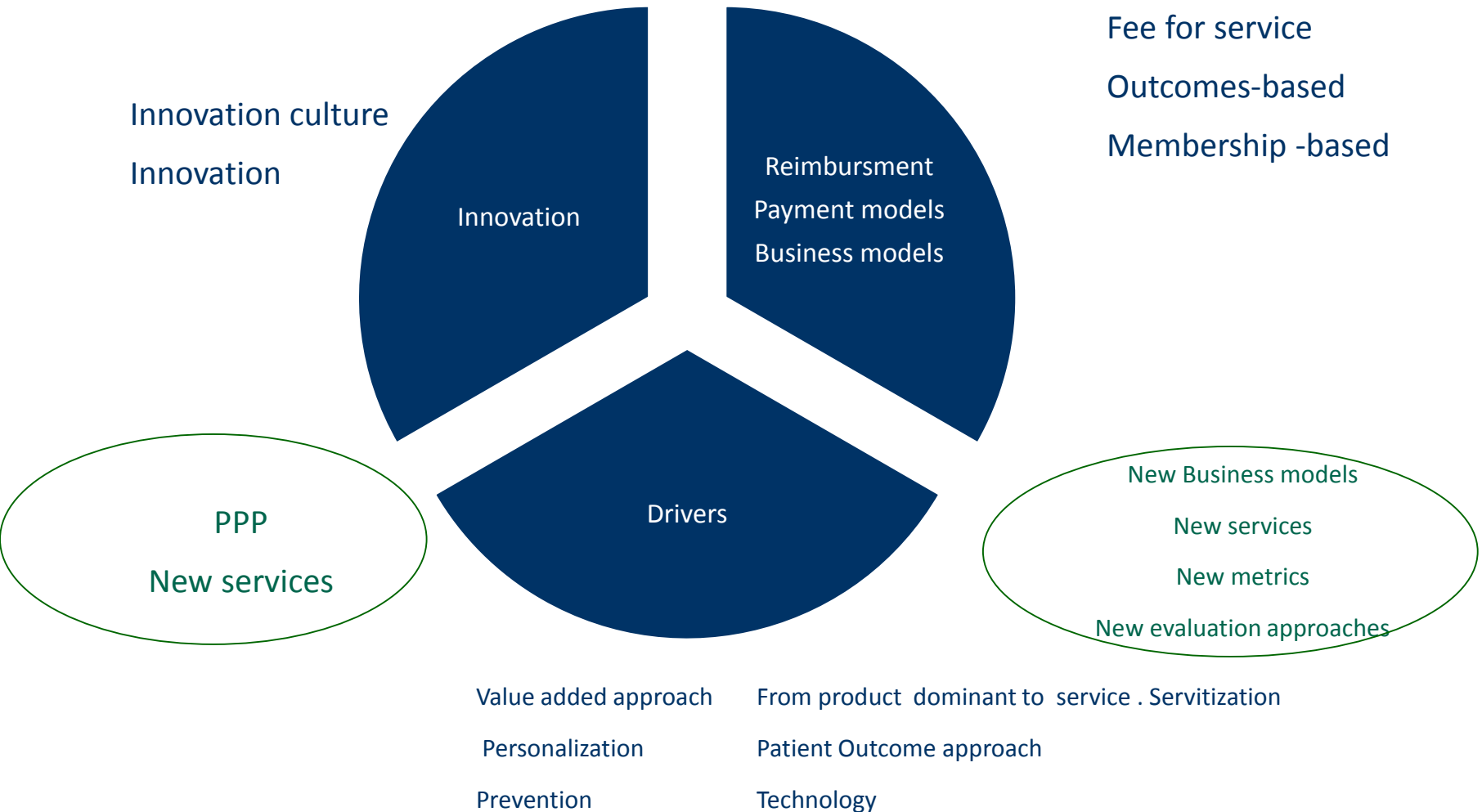
AQuAS – Key Experience & Strengths – Some PCP, PPI and Value-Based projects



Expanding Healthcare innovation ecosystem



Disruption, changes , new business models,...



Value-based procurement

- Procurement that is user-driven /people driven based on real needs
- Procurement that delivers better quality services and patient satisfaction
- Procurement that is problem solving in co-creation with suppliers
- It can be seen as an instrument to redesign services in a user-centric manner
- It can be seen as an instrument to support alternative investments in services with strong focus in prevention

“Alice: Would you tell me, please, which way I ought to go from here?”

The Cheshire Cat: That depends a good deal on where you want to get to.

Alice: I don't much care where.

The Cheshire Cat: Then it doesn't much matter which way you go.

Alice: ...So long as I get somewhere.

The Cheshire Cat: Oh, you're sure to do that, if only you walk long enough.”

ramon.maspons@gencat.cat

Gloria Palomar, Corporació Sanitària Parc Taulí

ACCIÓ



Generalitat
de Catalunya



Connecta't a ACCIÓ
accio.gencat.cat

“Oportunitats Internacionals en Compra Pública d’Innovació del Sector Salut”

Glòria Palomar Frías

Directora de Gestió Institut

d’Investigació i Innovació Parc Taulí (I3PT)

Barcelona 6 de març de 2018

ACCIÓ



**Generalitat
de Catalunya**



I3PT
INSTITUT D'INVESTIGACIÓ
I INNOVACIÓ PARC TAULÍ

¿Qué es compra pública innovadora?

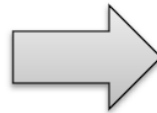
Es una política pública para **fomentar la innovación privada** mediante el encargo de un **comprador público** de la compra de productos no existentes en el mercado

Objetivos:

- Mejorar los servicios públicos incorporando bienes y/o servicios innovadores
- Fomentar la innovación empresarial
- Impulsar la internacionalización de la innovación utilizando el mercado público local como cliente de lanzamiento o referencia

IDENTIFICAR LA NECESIDAD

Comprar en base a la tecnología existente en el mercado



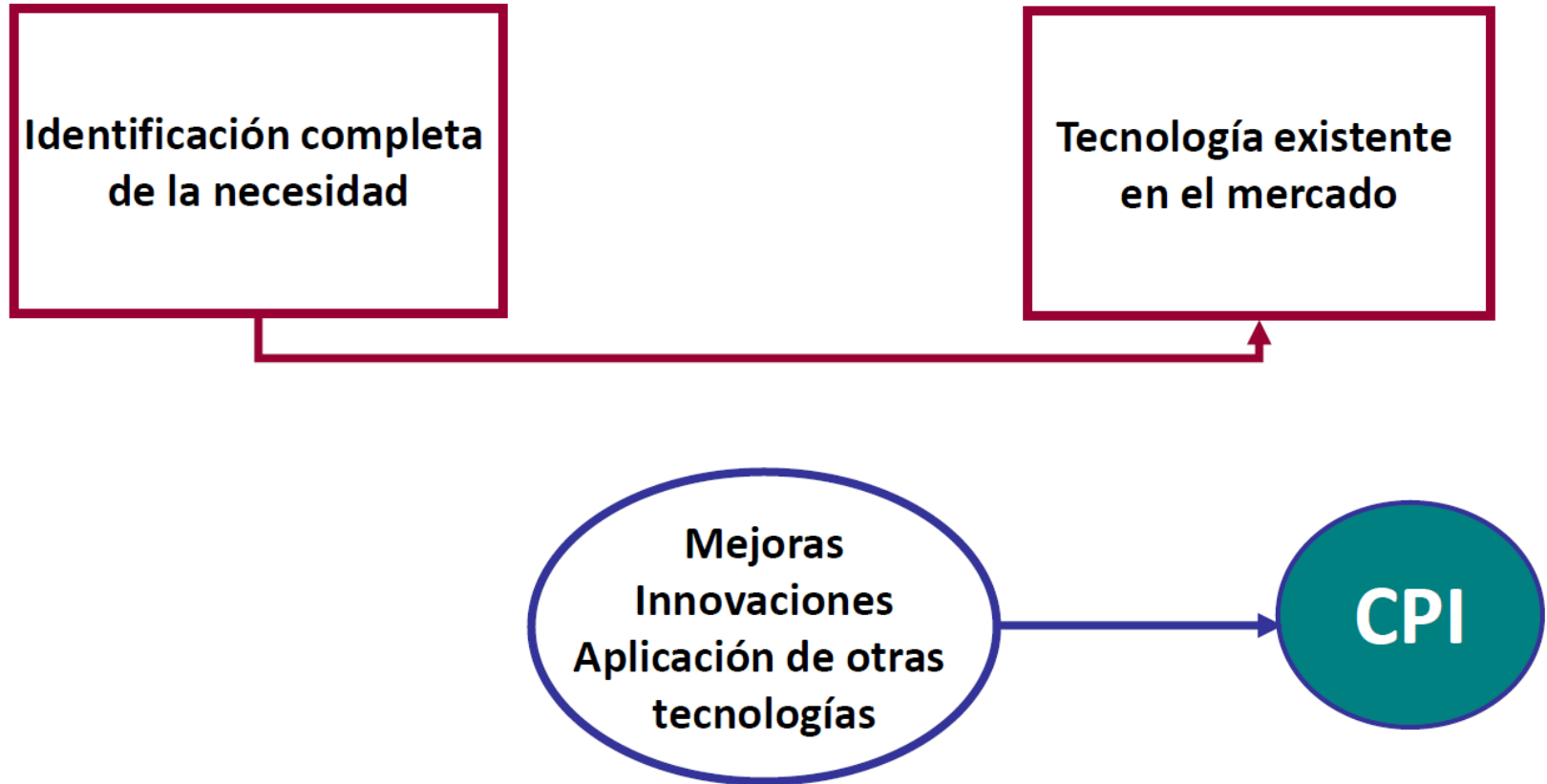
Comprar en base a la necesidad presente y futura. El mercado ha de proponer la solución

IDENTIFICAR LA NECESIDAD

Hemos de poder responder una serie de preguntas:

1. ¿Qué necesidad actual tengo?
2. ¿Cuál es mi visión de futuro a medio y largo plazo sobre mi unidad o departamento?
3. ¿Qué me gustaría tener?
4. ¿Qué tecnología existe hoy en día en el mercado?
5. ¿Cuáles son las tendencias de mercado?
6. ¿Mis necesidades presentes y futuras pueden estar cubiertas por las tecnologías actuales del mercado?

CONSULTAR EL MERCADO



PROYECTOS ACTUALES

Estrategia consorciada hospitales-empresas en el marco de las políticas europeas



This project is co-funded by
the European Union



MEDICINA INTENSIVA

PROYECTO EUROPEO

Telemonitoring and Telemedicine for Hospitals Assisted by ICT for Life saving co-morbid patients in Europe As part of a Patient personalised care program of the EU. Acronym: THALEA

El objetivo del proyecto es, dentro de un marco de compra pública precomercial, crear **soluciones tecnológicas apropiadas de telemedicina para satisfacer la demanda existente relacionada con la asistencia médica a distancia**, que se centra en la interoperatividad y la escalabilidad.

Periodo:

01/11/2013 - 30/10/2016

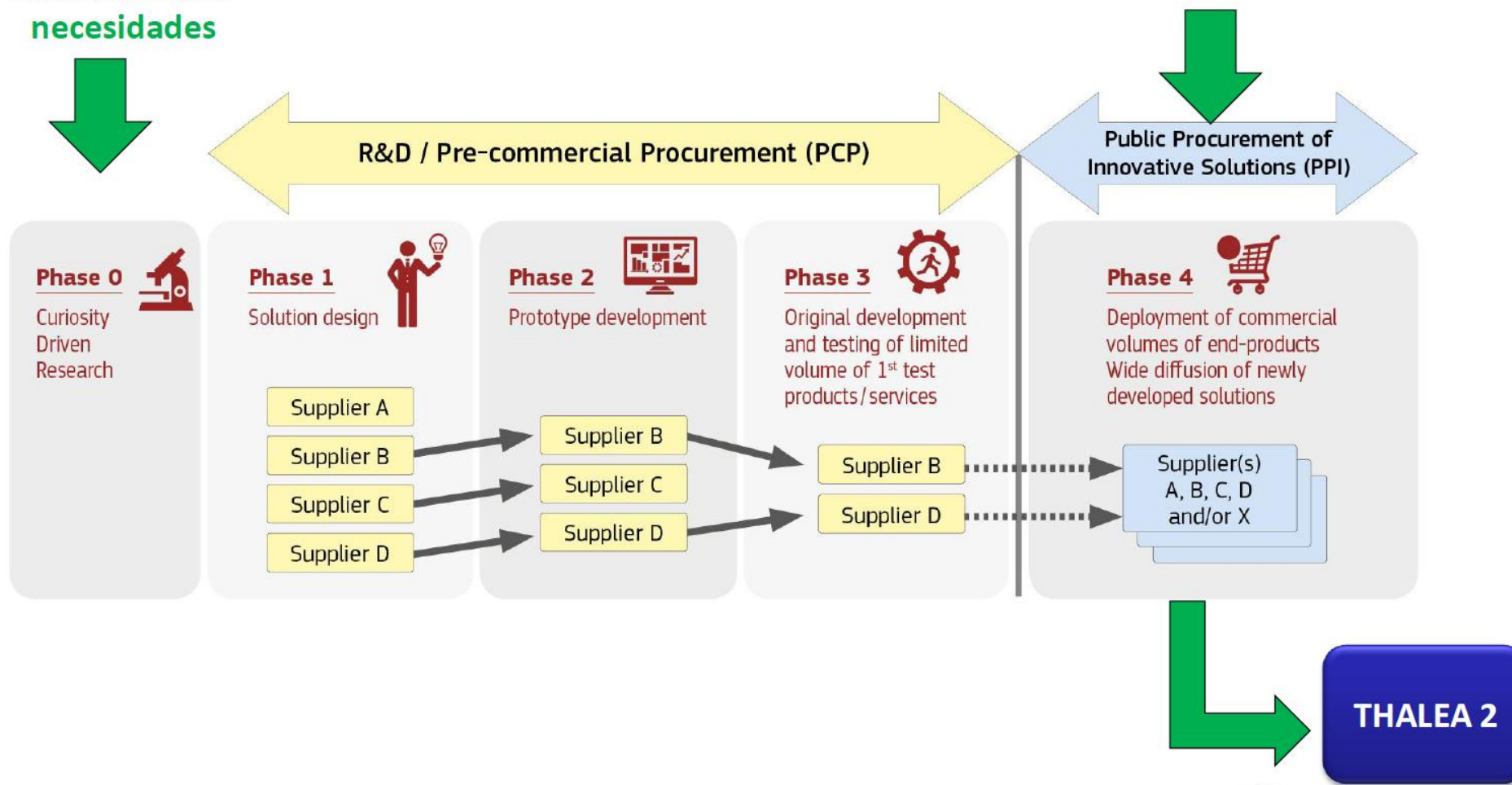
Partners: 8 (5 paisos)

- Universitaetsklinikum Aachen
- Ministerium fuer innovation wissenschaft und forschung des land4es nordrhein-Westfalen
- Academisch Ziekenhuis Maastricht
- Ministerie Van Economische Zaken
- **Fundació Parc Taulí**
- **Agència d'Informació Avaluació i Qualitat en Salut**
- Ziekenhuis Oost-Limburg Autonome Verzorgingsinstelling
- Pohjoips-Pohjanmaan Sairaanhoidopiirin Kuntayhtyma

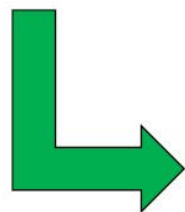


Identificación necesidades

Validación Clínica Productos



Thalea



THALEA 2

Primer proyecto financiado por la Unión Europea de compra pública innovadora vinculado a un proyecto de compra pública precomercial



SALUT MENTAL

PROYECTO EUROPEO

Next Generation Mobile Platforms for HeAlth, in Mental Disorders. Acronym: NYMPHA-MD

El objetivo del proyecto es, dentro de un marco de compra pública precomercial, implementar **nuevas tecnologías y plataformas para el tratamiento de problemas de salud mental**, especialmente enfocados en el trastorno bipolar.

Període:

Diciembre 2013 - Mayo 2017

Centre:

Hospital de Sabadell

Partners: 4

- Center for REsearch And Telecommunication
- Experimentation for NETworked Communities
- Provincia Autonoma diTrento
- Mental Health Services, Capital Region Copenhagen
- **Corporació Sanitària Parc Taulí**

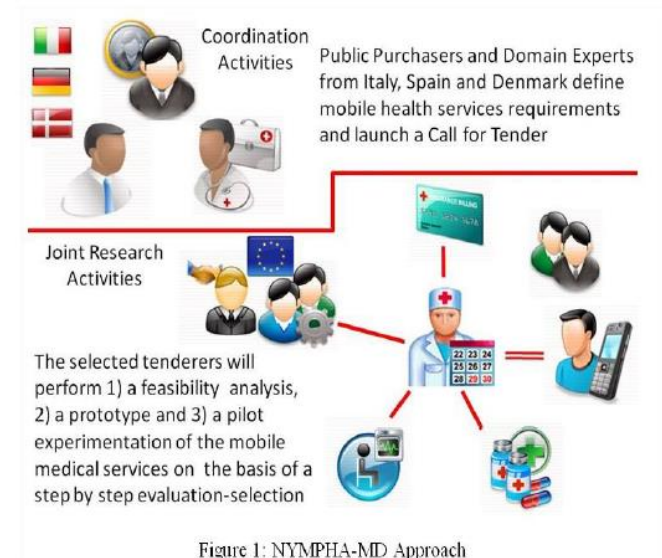


Figure 1: NYMPHA-MD Approach

NYMPHA-MD

Identificación necesidades



R&D / Pre-commercial Procurement (PCP)

Validación Clínica Productos



Public Procurement of Innovative Solutions (PPI)

Phase 0



Curiosity
Driven
Research

Phase 1



Solution design

Supplier A

Supplier B

Supplier C

Supplier D

Phase 2



Prototype development

Supplier B

Supplier C

Supplier D

Phase 3



Original development
and testing of limited
volume of 1st test
products/services

Supplier B

Supplier D

Phase 4



Deployment of commercial
volumes of end-products
Wide diffusion of newly
developed solutions

Supplier(s)
A, B, C, D
and/or X

PREPARACIÓN PROPUESTAS

1

Detección de necesidades o proyectos susceptibles de procesos de compra pública de innovación

2

**Análisis de propuestas:
Estado del Arte
Estudio de mercado
Estudio de impacto**

3

Trabajo de las propuestas en grupos de trabajo multidisciplinares

4

Escoger la modalidad de compra pública: CPI, Asociación por la innovación

5

Publicar el anuncio de licitación

6

Invitación a confirmar el interés a los diferentes operadores de propuestas presentadas

7

Evaluación de ofertas y adjudicación a uno (CPI) o varios (asociación por la innovación)

8

Evaluación propuestas desarrolladas y escoger la mejor (asociación por la innovación)

9

Implementación

OTROS PROYECTOS

Identificación necesidades



Retos clínicos no cubiertos

Análisis de nuevas inversiones

Mejoras asistenciales detectadas

Proyectos



Tecnología para una nueva forma de diagnosticar y planificar la intervención de colon

Digitalización de la estandarización de procesos quirúrgicos multidisciplinares

Tecnología para agilizar el procedimiento de triaje de urgencias

Sistema para mejorar la lactancia de neonatos

Tipología procedimiento de compra



Compra Pública de Innovación

Asociación por la innovación

Guia CPI: Buenas prácticas

- **Identificar y planificar**
- **Consultar el mercado**
- **Involucrar a todas las partes**
- **Dejar que el mercado proponga soluciones innovadoras**
- **Buscar la mejor oferta relación precio/calidad (no el precio más bajo)**
- **Aprovechar las ventajas de medios electrónicos**
- **Decidir la organización y el reparto de riesgos**
- **Clausulas innovadoras (Incluir estudios de mercado y vigilancia tecnológica, mejoras encaminadas a fomentar la I+D en la empresa, estudio de viabilidad)**
- **Plan de seguimiento del contrato**
- **Aprender de la experiencia**

Gracias



gpalomar@tauli.cat

Joan Escudero, GRUPO PULSO

ACCIÓ



Generalitat
de Catalunya



Connecta't a ACCIÓ
accio.gencat.cat

Knowledge in Health



GRUPO PULSO
Knowledge in Health



medical guard
Patient Support Programs

sanycom
smarter health services

www.pulso.com



Grupo Pulso en el mundo

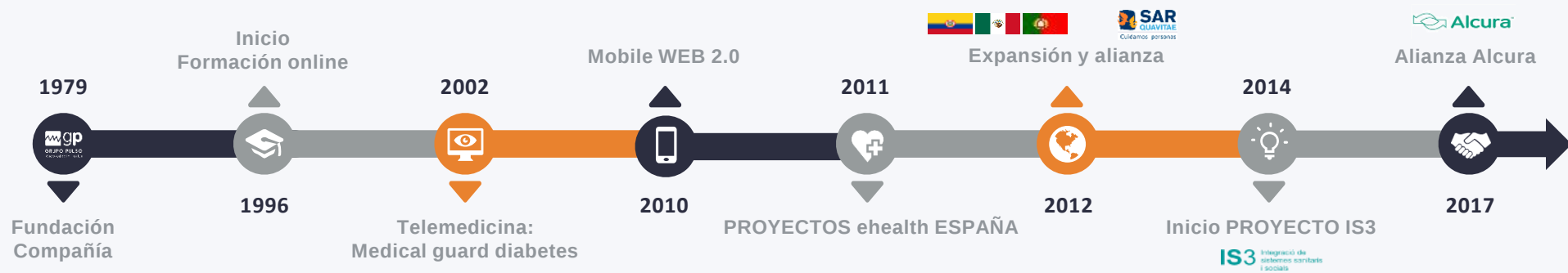
“Somos una empresa con **39 años de experiencia en la gestión del conocimiento en salud.**
Tenemos oficinas en Barcelona, Madrid, Lisboa, México D.F y Bogotá.”





Sobre Grupo Pulso

39 años de innovación





Sobre Grupo Pulso

Nuestra misión



“

Ayudamos a nuestros clientes a afrontar el entorno cambiante mediante la innovación y el conocimiento en salud.

”



Sobre Grupo Pulso

Nuestra misión



Una parte del conocimiento
médico científico mundial no se
utiliza en la práctica



“

Ayudamos a nuestros clientes a afrontar el entorno cambiante mediante la innovación y el conocimiento en salud.

”



sanyc^{com}
smarter health services

Participación en **proyectos i+d** estatales y europeos en consorcio con socios europeos



+15 años experiencia



Participación en proyectos por un valor total de +40M€



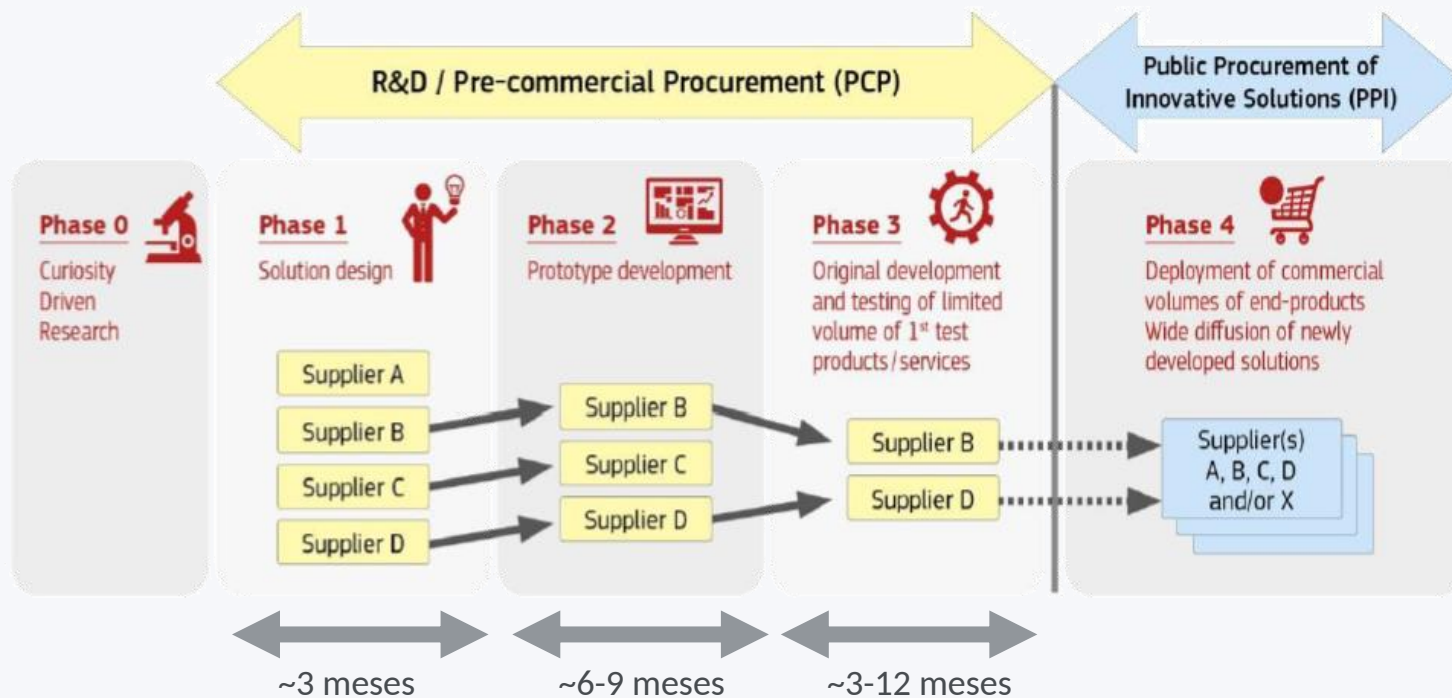
PCP involves different suppliers **competing** through **different phases** of development. The risks and benefits are shared between the procurers and the suppliers under market conditions.

The European Commission supports PCP as it enables public procurers to:

- **Share the risks and benefits** of designing, prototyping, and testing new products and services with the suppliers
- Create optimum conditions for the wide commercialisation and **take-up of the results of R&D**
- Pool the efforts of **several procurers**
- Develop **innovative solutions** for the societal **challenges** of the future
- Encourage companies to invest in **highly qualified R&D in Europe**
- Act as a "**seal of approval**" confirming the market potential of new emerging technological developments, thereby attracting new investors



Que es un PCP?





sanycom
smarter health services

Nuestra participación en PCPs

Thalea

Phase 1

THALEA enables Intensive Care Units to improve the care for acutely live-threatened patients by telemedicine and telemonitoring

nympha

Phase 1

Phase 2

Phase 3

Implementation of mobile ehealth services for supporting physicians and patients in the treatment of bipolar disorder through continuous patients monitoring.

Relief

Phase 1

Phase 2

Phase 3

The project searches for new technologies to assist chronic patients to SELF-MANAGE their pain. By the use of ICTs chronic patients can continue independent living at home even if they have physical disabilities

Nightingale
Smart monitoring. safer care

Phase 0

The project want to design wearable technology that can continuously monitor patients' vital signs, including blood results and other clinical data, as well as ensuring early warning of actual deterioration in and out of hospital.





sanycom
smarter health services

Nuestra participación en PCPs



Phase 0

New approaches to record and integrate cancer PROMs and PREMs.



Phase 0

Innovative data science solutions to improve cancer care and outcomes in Scotland



Phase 0

Improve the effectiveness of self-management of common chronic diseases: diabetes, COPD and heart failure.



Funded By



A collaboration between three innovation centres



Supported by





sanycom
smarter health services

MoodRecord: proyecto europeo I+D



Identificación del problema

Identificar desviaciones en el estado de ánimo que sugieran el inicio de una crisis



Solución

Aplicación para el monitoreo continuo de los pacientes mediante técnicas de registro mediante el juego, el reconocimiento facial, de voz, entre otros



Producto

Proyectos europeos I+D
Web
App

nympha

Smarter
Health

Cambio de proceso





GRUPO PULSO
Knowledge in Health



medical guard
Patient Support Programs

sanycom
smarter health services

Oficinas Barcelona

Rambla del Cellar, 117
08172 Sant Cugat del Vallès



935 89 62 64

Oficinas Madrid

Pº Club Deportivo, 1 Edif. 15ª, 1ª p
28223 Pozuelo de Alarcón



913205827



info@pulso.com

www.pulso.com